

## ■印刷会社向け生産性向上訓練のご案内

JAGATは「独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構」が実施する企業の労働生産性の向上を目的とした「生産性向上支援訓練」の事業取組団体として選定を受け、本講座を開催いたします。

充実の2日間講座

先着15名の限定募集

割得！5,500円

# 予算達成を実現する 印刷営業組織の作り方

営業リーダーの役割、組織営業を展開するための  
基本と実践について学びます。

## セミナーカリキュラム

### ■目標達成における管理者の役割

- ・営業リーダーが創る戦略営業の原則
  - ・営業リーダーの指揮する戦略営業の3つの視点（顧客視点/競合視点/自社視点）
- 【演習】顧客ポートフォリオ分析/競争環境分析  
顧客ニーズと自社のソリューションをマッチさせる

### ■組織力の強化

1. 組織営業の実践手順
    - ・個人営業と組織営業のセオリー
    - ・部下の営業環境と営業活動を把握する方法
  2. 顧客に合わせた組織営業のフォーメーションを創る
    - ・営業業務と顧客担当割り当ての最適化
    - ・顧客タイプ別・組織営業の基本フォーメーション
- 【演習】顧客情報収集・流通・活用度分析  
【演習】あなたのチームの組織営業の基本パターンづくり

申込資格：印刷会社及び関連業界企業に属している社員の方はすべて対象 ※複数人受講可

日 程：3月12日（木）11:00-18:00 / 13日（金）10:00-17:00（2日間）

講 師：田中 信一（ビジネスコミュニケーション研究所 代表取締役）

受講料：5,500円（税込）/人

定 員：15名

会 場：JAGAT東京会場（東京都杉並区和田1-29-11）

受付締切：開催日の10日前まで ※但し定員になり次第受付終了

参加お申し込み→FAX:03-3384-3168

111720007

社名

参加者名①

住所

部署・役職・年齢

Tel

Fax

Mail

参加者名②

部署

役職

部署・役職・年齢

氏名

合計金額： 5,500円 × ( ) 人 = 円（税込）

このご案内は今までに、JAGATの事業にご参加（登録）頂いた方に送付しております。今後、案内を希望されない方は下記、（BOX）にチェックの上、上記申込書欄に氏名・FAX番号をご記入頂き、返信願います。  JAGATからの案内を希望しない

【お問合せ先】公益社団法人日本印刷技術協会 〒166-8539 東京都杉並区和田1-29-11 tel:03-3384-3411