

JAGAT



自己啓発と企業内教育の  
理想的な教育システム

# 通信 教育

総合ガイド

2025

公益社団法人 日本印刷技術協会

[www.jagat.or.jp/tukyo/](http://www.jagat.or.jp/tukyo/)

JAGAT 通信教育

検索

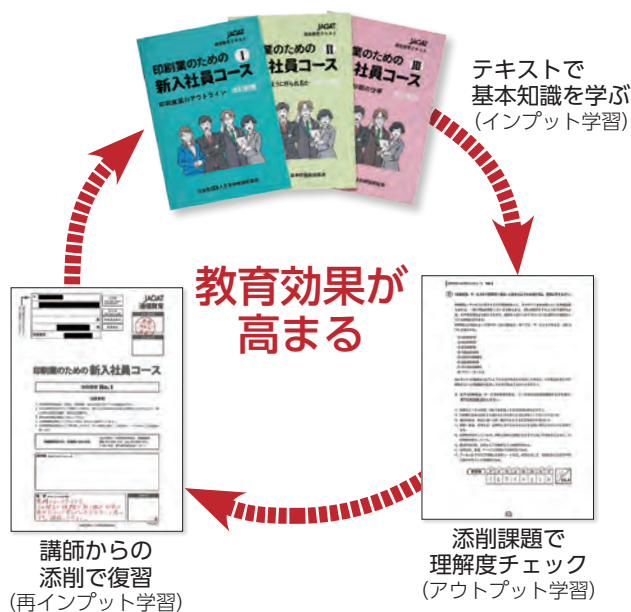
## 目次

JAGAT 通信教育の特徴	2
企業／グループ内教育導入～運用の流れ	3
JAGAT 通信講座人気ランキング 2024	9
通信教育コース一覧	10
提携団体通信教育コースご案内	27
お申込み要領／個人情報の取り扱いについて	35
申込書	36

# JAGAT通信教育の特徴

通信教育はテキストによる知識のインプット学習と添削課題（確認テスト）のアウトプット学習が行えるため、知識の定着に有効です。また、添削課題は 100 点満点で点数が明示されるため、理解度を定量的に測ることができます。

## 通信教育の学習サイクル



## 通信教育の特徴

- 1 時間と場所を選ばない**  
仕事が忙しく、集合研修などの時間をとれない職種の方もいます。帰宅後、休日、仕事の合間など、スキマ時間で学習が可能なのが通信教育です。
- 2 同時に多人数の教育ができる**  
各拠点の社員を一箇所に集めて研修を行うには、日程の調整や費用がかかります。通信教育は教材を直接送付し、同期間に同質の教育が可能です。
- 3 成績・進捗管理ができる**  
毎月 1 回人材育成担当者へ、受講者の添削課題提出状況と成績表を送付します。受講者全員の成績・進捗を一元管理することができます。

## JAGAT 通信教育の 2 大特徴

唯一の印刷企業向け  
通信教育

高い修了率  
84%

印刷の営業や技術などの印刷企業向けに特化した通信教育は、JAGAT だけが開講しています。通信教育の課題として挙げられる、モチベーションの維持は、高い修了率（84%）が証明している通り、多くの方が最後までやり遂げています。受講者の仕事に直結したコースであることが続けられる大きな理由です。

# 企業／グループ内教育 導入～運用の流れ



## 導入準備

### 通信教育の利用方法の検討

#### 指名受講型

##### 部門／グループ特定型

特定部門のレベルアップを図る方法です。営業力を強化したい、印刷製造部門のミスロス率を下げたい、新入社員に基本的な印刷知識を習得させたいなど、特定の課題に対して該当部門全体を教育する目的で導入します。

###### メリット

集合研修のようにスケジュール調整や会場の手配など、手間をかけずに多数の社員へ同質の教育を提供できる。全受講者が任意の時間や場所で学習ができるため、業務に支障をきたさない。

###### デメリット

必須での受講の場合、やらされ感で受講する可能性があるため修了率が低い場合がある。事前に意義や理由を説明する必要がある。

##### 昇進昇格連動型

特定の通信教育の修了を昇進・昇格の要件に設定し、人事評価制度と通信教育を連動させる方法です。通信教育は、可否判定があるため、定量的な評価として取り入れやすいでしょう。

###### メリット

キャリアの節目に学習する機会を提供することで、昇進・昇格に必要な意識や能力をあらためて伝えることができる。

###### デメリット

人事制度と連動させるため、社内関係各所との調整のハードルが高い。

#### 受講者選択型

##### 自己啓発型

自己啓発制度として、通信教育を取り入れる方法です。年に1～2回の頻度で、企業から社員の方へ通信教育の受講を促します。指名受講型のように強制的ではなく、社員の自主性を重んじるのが特徴です。社員の自主的な学習意欲の醸成を図ることができません。また、社員が受講料を負担するのが一般的ですが、修了した場合は企業が受講料の半分程度を補助するケースが多いようです。

###### メリット

- 組織全体に学習する風土を醸成することができる。
- 自発的な学習のため教育の効果が比較的高い。

###### デメリット

- 導入時は通信教育商品の取り揃えや、社内の募集から受付までの仕組みを構築する必要があり手間がかかる。

#### あるある 印刷企業

受講料の会社負担は50%で、自己啓発制度を利用している印刷企業多数。

部門／グループ特定型として、内定者、新入社員に「入門コース」を受講させ事前教育を行うケースが多い。

## 運用方法の決定

### 指名受講型

#### Step1

#### コースや受講対象者の選定

選考基準は企業の考えに準じるが、大きくは知識や経験が不足している方への受講を促す場合と、期待する社員へのさらなる教育を施す場合の二つに分けられる。

コース選定については、受講対象者の実務に関連性の強いものを選ぶ。

#### Step2

#### 受講者の受講体制を整備する

- 受講対象者の上司や部門長へ受講の目的や意義の事前説明
- 受講者本人へ受講の意義の事前説明

### 自己啓発型

#### Step1

#### 通信教育のラインナップを用意する

- 実務に即したコースを軸に選定する
- 資格試験や語学等のコースも一部用意する

受講者の実務力向上を目的とするため、基本は印刷企業の実務に関わるコースを中心に用意する。ただし、自己啓発制度なので、資格試験や語学、一般ビジネススキルなど、学習テーマの幅を広げて取りそろえることで、社員の興味関心を高めることができる。

#### Step2

#### 募集方法を決める

- 募集時期を決める
- 社内での申し込み取りまとめ方法を決める
- 社内周知方法を決める  
(社内イントラ・メール、パンフ)

あるある  
印刷企業

### 「オフセット印刷技術者コース」を利用した社内モチベーションの向上

若手印刷オペレーターへの教育を  
OJTに依存した結果以下の課題が発生

- ・ 会社特有の方法のみ理解して、標準的な知識、スキルが不足している
- ・ 新たな印刷作業方法の発見や、作業改善の提案などが社員から出ない
- ・ 若手オペレーターを中心としたモチベーションの低下

印刷部門  
全員受講

#### 効果

- 工場運営関係者全員の知識底上げ
- 上司、部下の作業指示等のコミュニケーション力向上
- オペレーターから技術者へ意識改革

詳細は Web ページへ → [www.jagat.or.jp/offset\\_printing](http://www.jagat.or.jp/offset_printing)

## 受講料補助規定の決定

### 企業の負担を 50% に設定している 印刷企業が多数

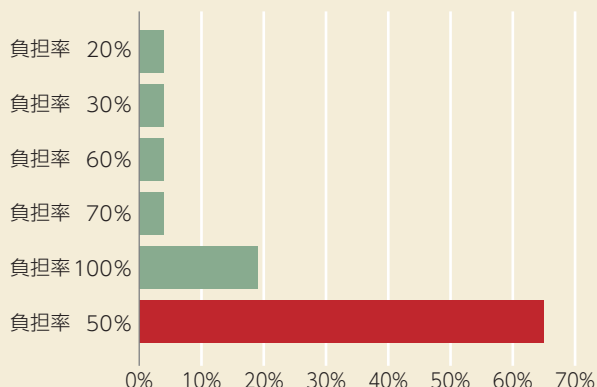
通信教育の受講料について、会社と受講者（社員）の負担割合を検討する必要があります。印刷企業の例で紹介すると、受講者（社員）が受講料を負担するケースが多いようです（自己啓発制度として導入している場合）。ただし、**修了等一定の基準を満たして合格した場合**は、受講料の一部を企業側が負担しています。負担率については、50%の企業が多数です。

優秀な成績で修了した場合は、報奨金を別途支給しているケースもあります。

〔注意〕

指名受講型の制度（昇進昇格や部門／グループ特定型）の場合は、企業側が全額負担するのが一般的です。

■ 印刷企業の通信教育受講料負担率（JAGAT 調べ）





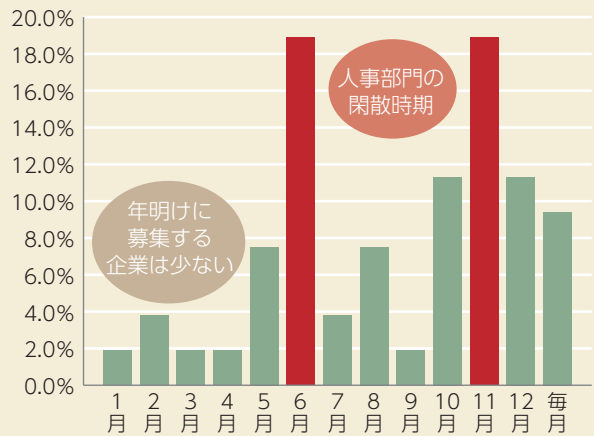
## 全体スケジュールの決定

### 年に1回や2回と募集回数を決めている印刷会社が多い

通信教育の導入目的を決定した上で、「**開始時期**」「**年間募集回数**」を決めます。自己啓発制度として導入をしている印刷企業の多くは、社員からの申込募集回数を年に1回あるいは2回と限定しています。**6月・11月に受講をスタートする**例が多いようです。概ね、受講開始月の3カ月前からコース選定、社内PRツールの制作や告知を行い、前月の中旬頃までに社内ですりまとめを行っています。

6月開講の場合(例)	時期	実施項目
	3月	社員へ紹介する通信教育コースの選定
	4月	社内PRツール(ポスター、冊子)の制作
	5月中旬	社内募集、申し込みの取りまとめ
	5月下旬	教材を受講者へ発送
	6月	学習スタート

■印刷企業の通信教育の社内募集時期 (JAGAT調べ)



## 社内募集

### 募集方法の決定

#### 通信教育の社内募集冊子を制作し配布する企業が多い

自己啓発制度の場合、社員に告知・募集媒体を作成する必要があります。

比較的規模の大きい印刷企業(従業員数が数百人以上)の場合、複数の通信教育サービス提供会社と提携し、自社独自の募集案内冊子を社員に配布したり、社内イントラネット上に募集用Webページを掲示して社員に周知しています。

※200人以下の印刷企業は、費用面を含めて本格的な募集冊子を制作することが難しく、人事担当の方が簡易的な募集冊子を制作しています。



#### JAGATは社内募集冊子の簡易版を無料で提供

JAGATでは人事担当者のご負担を軽減するために、簡易的な募集冊子を無料で提供するサービスを行っています。募集冊子に要項を記載し、各コースの詳細はJAGAT通信教育総合ガイドを参照することで社員の方へPRすることができます。



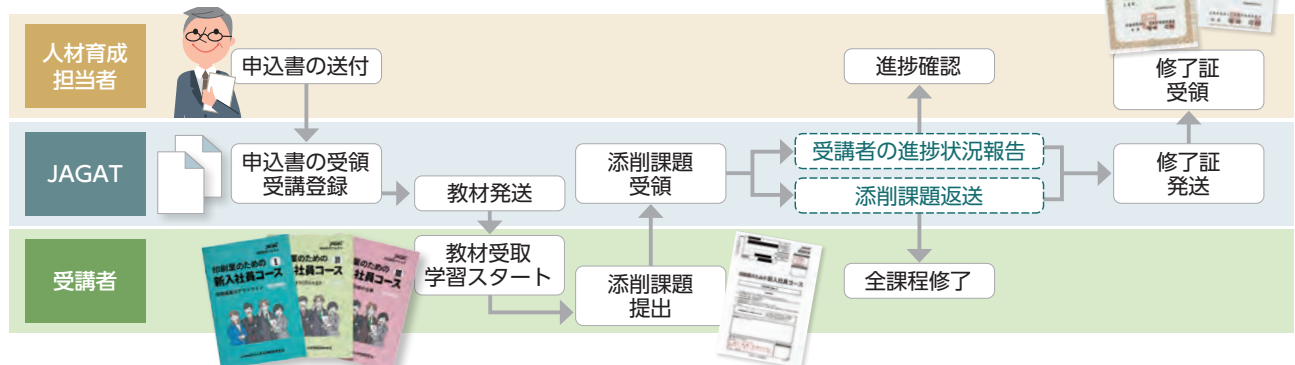
簡易募集冊子の見本はWebへ

JAGAT 募集冊子簡易版サンプル

検索

## 開講と学習管理

### 申し込みから修了までの全体の流れ



## 申し込み

### 教材や修了証の送付先を選択します

	教材送付先		修了証送付先	
	人材育成担当者	受講者本人	人材育成担当者	受講者本人
メリット	担当者から受講者へ教材を直接渡すことで、学習開始時にコミュニケーションを図れる	受講者数が多い場合は、本人の自宅へ直接届くので、担当者の手間が省ける	修了証を担当者から受講者へ手渡すことで、奨励や労いの言葉を直接かけることができる	受講者数が多い場合は、本人の自宅へ直接届くので、担当者の手間が省ける
デメリット	担当者が一人ひとりに教材を手渡すので、手間がかかる	受講者から住所などの情報を取得する必要がある	一人ひとりに手渡すのは手間がかかる	受講者が修了認定を受けたか否かについては、担当者は成績表でしか把握できない

教材は「受講者」、成績表や修了証は「人材育成担当者」へ送付するケースが多い

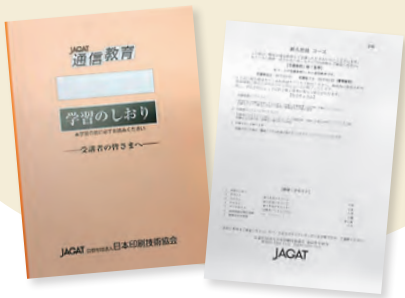
## 教材の送付

### 教材はすべて一括送付となります

①

#### 学習のしおり

学習の進め方や受講要項を記載しています。



②

#### テキスト

通信教育講座の学習用テキストです。講座によってサブテキストがあるものもあります。



③

#### 添削課題

通信教育の一番の特徴である添削課題。毎月1回のペースで提出していただけます。



④

#### 返信用封筒

添削課題を提出する際に利用いただけます。切手は不要で送料はJAGATが負担します。



※上記はイメージです。実際と異なる場合がございます。

# 学習スタート

## 通信教育の添削課題は在籍期間内に提出してください

### 受講期間（標準期間）

各コースに設定されている標準の学習期間です。

受講期間（例）

「新入社員コース」・・・・・・・・・・3 カ月

「印刷技術者トラブル解決コース」・・・・4 カ月

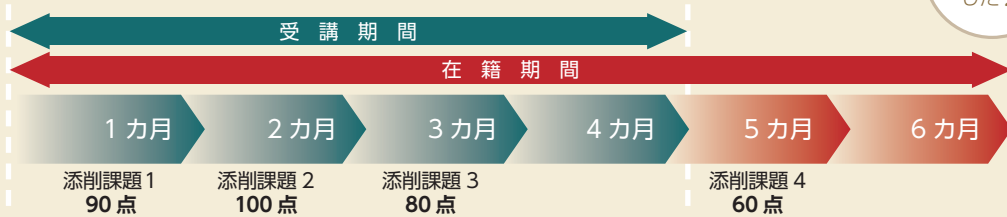
### 在籍期間

この期間内にすべての添削課題を提出し、修了基準（平均 60 点以上）を満たせば、修了が認定されます。

原則、**受講期間 + 2 カ月**に設定されています。



例) 受講期間 4 カ月で添削課題の提出が全 4 回の「印刷技術者トラブル解決コース」を受講した場合



※在籍期間は救済処置ですので原則は、受講期間内に提出してください。

## 添削課題の提出

### 1 カ月に 1 回のペースで提出するのが一般的

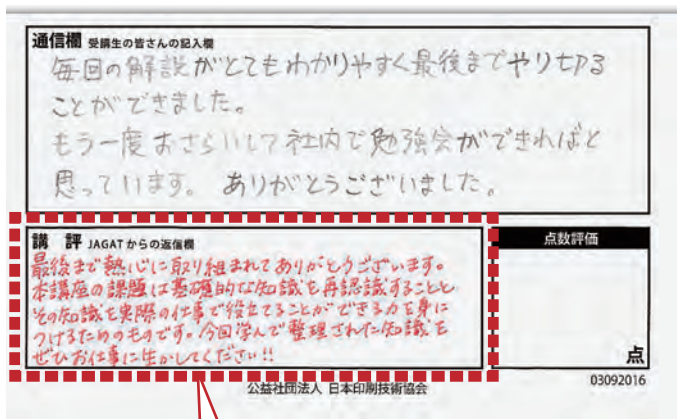
### 添削課題の提出

受講者の方から JAGAT へ郵送いたします。月に 1 回のペースでの提出が一般的です。郵送の際は、教材発送時に同封している「返信用封筒」をご利用ください。

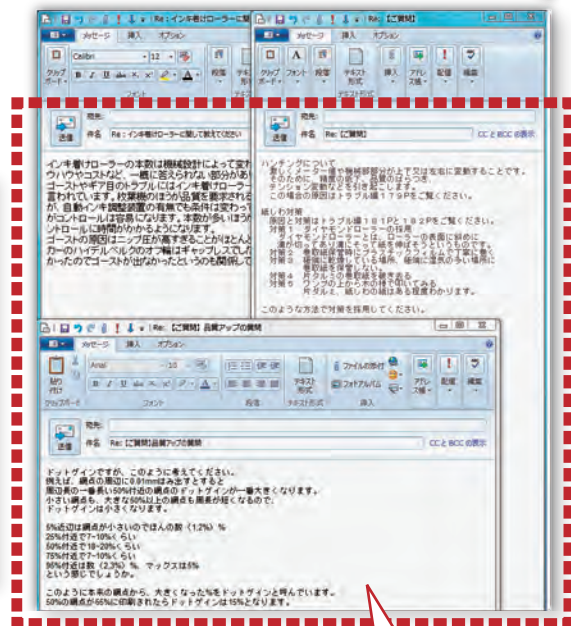


### 添削課題の返却

JAGAT に到着してから 1 カ月以内に受講者宛へ返送いたします。



答案全体に対する講評や質問に対して、添削講師アドバイスのコメント



受講者の質問に添削講師が丁寧に回答



## 学習の進捗管理

毎月1回、人材育成担当者へ**成績表**を郵送で送付  
全受講者の**進捗状況を把握**できます

現段階での受講状況のステータスです。  
ENDは不合格を意味しています。

全添削課題を提出した上で、平均  
60点以上が修了(合格)基準です。  
平均点を表示することで合格ライン  
か否かが一目で把握できます。

各レポートの提出さ  
れた日付と取得点数  
を表示  
※受付日が入っていて  
点数が0の場合は採  
点中を意味します

コース名	受講者名	受講番号	開始月	平均 点	規定 回数	提出 回数	合否 判定	受講 状況	1回受付日	得点	2回受付日	得点	3回受付日	得点
			締切月						4回受付日		5回受付日		6回受付日	
新入社員	受講者 01	90000001	15/06	52	3	2	不合	END	15/06/18	81	15/07/22	75		0
			15/10								0		0	
新入社員	受講者 02	90000002	15/09	58.3	3	2	未定	受講中	15/09/18	90	15/10/18	85	15/10/18	100
			15/11								0		0	
新入社員	受講者 03	90000003	15/09	85.3	3	3	合格	修了	15/09/18	84	15/10/15	89	15/10/15	83
			15/11								0		0	
新入社員	受講者 04	90000004	15/09	64	3	3	未定	受講中	15/09/09	98	15/10/18	98	15/11/18	0
			15/11								0		0	

あるある  
印刷企業

提出状況が不十分な場合、人材育成担当者が積極的に受講者へ声かけをしています。  
テキストで理解できない点について、他の受講者や上司の方が教えるなど社内でフォローされています。

## 受講修了

### 提出

在籍期間内に、  
すべての添削課題を  
提出していること

### 点数

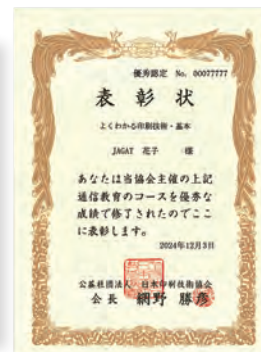
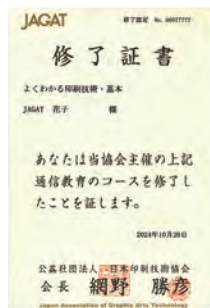
平均点数が60点以上  
達していること



無事修了

### JAGAT から 修了証 の発行

※修了してから約1カ月  
以内に修了証を発行し  
たします。



あるある  
印刷企業

修了証を朝礼や会議の場で、人材育成担当者から修了者へ直接手渡しをして奨励している  
ケースが多いようです。皆がいる場で行うことで、修了者のモチベーションが高まる  
だけでなく、周りの社員の刺激にも寄与し、学習する風土が醸成されています。



# JAGAT 通信講座 人気ランキング

# 2024

JAGAT 通信教育は、採用内定者・新人から、若手・中堅層そして管理層の全層にわたって利用されています。2024年の1位は内定者／新人向けの講座、2位は新人～若手向けの講座でした。

※受講者アンケートより、5点満点

## 人気講座ランキング

No.	タイトル	知識の習得ができた	テキスト内容	添削の質
★1	印刷業のための新入社員	4.2	4.2	4.1
★2	よくわかる印刷技術・基本コース	4.1	3.9	4.2
★3	印刷営業の基本と実務	4.5	3.8	4.5
4	よくわかるレイアウトデザイン基本コース	4.5	4.5	3.5
5	DTP エキスパート基本知識講座（2025年度休講）	4.2	3.5	3.8
6	カラーマネジメント基礎と実務	4.3	3.2	3.3
7	印刷技術者トラブル解決	4.0	4.0	4.0
8	印刷技術者のための品質アップ講座	4.3	3.7	4.3
9	知っておきたい製本加工の知識と管理	4.7	3.7	3.7
10	印刷現場の予防保全	4.3	3.9	4.0

## 満足度ランキング

知識の習得ができた

No.	タイトル	評価
★1	知っておきたい製本加工の知識と管理	4.7
2	印刷営業の基本と実務	4.5
3	よくわかるレイアウトデザイン基本コース	4.5

テキストの内容はわかりやすかった

No.	タイトル	評価
★1	よくわかるレイアウトデザイン基本コース	4.5
2	印刷業のための新入社員	4.2
3	印刷技術者トラブル解決	4.0

戻ってきた添削課題は、学習内容の理解促進に役立った

No.	タイトル	評価
★1	印刷営業の基本と実務	4.5
2	印刷技術者のための品質アップ講座	4.3
3	よくわかる印刷技術・基本コース	4.2

# 通信教育コース一覧

## JAGAT 通信教育

No.	ジャンル	コース名	レベル	受講期間 (月)	JAGAT 会員価格 (税込 / 円)	一般価格 (税込 / 円)	頁
1	印刷知識全般	印刷業のための新入社員コース	新人 若手 中堅 管理	3	18,700	24,200	11
2		よくわかる印刷技術・基本コース	新人 若手 中堅 管理	4	18,700	24,200	12
3	印刷・工務 生産・製本	オフセット印刷技術者	新人 若手 中堅 管理	6	26,400	33,000	13
4		印刷技術者のための品質アップ講座	新人 若手 中堅 管理	4	25,300	30,800	14
5		印刷技術者トラブル解決	新人 若手 中堅 管理	4	25,300	30,800	15
6		知っておきたい製本加工の知識と管理	新人 若手 中堅 管理	3	20,900	26,400	16
7		印刷現場の予防保全講座	新人 若手 中堅 管理	5	26,400	31,900	17
8	DTP・デザイン 制作	カラーマネジメント基礎と実務	新人 若手 中堅 管理	3	20,900	26,400	18
9		よくわかるレイアウトデザイン基本コース	新人 若手 中堅 管理	2	13,200	18,700	19
10	営業・企画 マーケティング	印刷営業の基本と実務	新人 若手 中堅 管理	4	23,100	28,600	20
11		コンペで勝てる印刷営業力を磨く	新人 若手 中堅 管理	1	9,900	13,200	21
12		DM・チラシで実践するマーケティング発想力育成	新人 若手 中堅 管理	4	26,400	31,900	22
13		インパクトと共感をつかむチラシ・DM 企画提案講座	新人 若手 中堅 管理	3	20,900	26,400	23
14	eラーニング	<b>NEW</b> DTP エキスパート学科問題演習ドリル	新人 若手 中堅 管理	3	8,800	8,800	24

## 提携団体通信教育 (PHP 研究所)

No.	ジャンル	コース名	レベル	受講期間 (月)	JAGAT 会員価格 (税込 / 円)	一般価格 (税込 / 円)	頁
15	eラーニング	製造業界のためのExcelステップアップコース	新人 若手 中堅 管理	2	6,600	6,600	28
16	階層別	プレイングマネージャーの仕事術	新人 若手 中堅 管理	2	14,300	14,300	28
17	製造・技術	トヨタ式「失敗の活かし方」実践コース	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	29
18	総務・経理	[新版] 会社の数字入門コース	新人 若手 中堅 管理	2	9,900	9,900	29
19		会計財務・ビジネス数字講座	新人 若手 中堅 管理	2	13,200	13,200	30
20	ビジネス基本	<b>NEW</b> トヨタ式「仕事の標準化」入門コース	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	30
21		<b>NEW</b> 「言いにくいこと」をハッキリ伝えても、なぜか好かれる話し方	新人 若手 中堅 管理	2	9,900	9,900	31
22		<b>NEW</b> 想像力を武器にする「アート思考」入門	新人 若手 中堅 管理	2	14,300	14,300	31
23		「できる人」の時短仕事術	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	32
24		1日15分「言語化力」を高めるコース	新人 若手 中堅 管理	1	9,350	9,350	32
25		「システム思考」入門コース	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	33
26		スピード仕事術マスターコース	新人 若手 中堅 管理	1	6,600	6,600	33
27		「情報を活かす仕事術」マスターコース	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	34
28	タイムマネジメントの基本と実践コース	新人 若手 中堅 管理	1	8,800	8,800	34	

※表示されている価格は税込金額（消費税 10%）です。税率変更の場合、価格は改定されます。

※提携団体通信教育は、PHP 研究所が運営するコースです。受講・運営要項は 27 ページをご参照ください。

※講座は予告なく休講になったり、テキスト及び受講料金や期間が変更になる場合があります。最新情報は Web サイトをご覧ください。

印刷知識全般

新人 若手 中堅 管理

# 印刷業のための新入社員コース

## コースのねらい



印刷メディアの基礎知識、制作の流れを学習すると共に、会社組織の仕組みやコミュニケーション、マナーなどビジネスの基本も学べるコースです。

最新の印刷産業動向に合わせて内容を一新。マーケット構造、顧客ニーズ、競争範囲など変わりゆく印刷産業について通信教育+オンデマンド動画セミナーで学びます。

## 対象



内定者・新卒者・中途社員

## 受講期間



3 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
18,700 円	24,200 円

## 教材

テキスト3冊  
副教材 (オンデマンド動画セミナー)  
添削3回



## ここがポイント 受講者の声

- ・印刷産業の全体像や印刷物が作られる過程、印刷の仕事についてなど幅広く基本的な内容を勉強でき今後の業務に活かしていける知識が習得できたと思います。
- ・印刷会社において働くこと、社会人として働くことの両方を学べて、今後活用できそうなことがたくさんです。勉強に取り組む習慣も身につきました。



## コース紹介

副教材：オンデマンド動画セミナー

学習をサポートし、理解をより深めるための講義をオンデマンドで受講できる動画セミナーです。理解が難しい印刷技術基本に多くの時間を割き、懇切丁寧に解説しています。受講期間内であればいつでもどこでも何度でも聴講できます。



オンデマンド動画セミナーレジュメ



## Text Information

印刷企業のあり方や環境を知り、興味を持たせます。本コースを学ぶことで、印刷という仕事の概要を知り、実務をより早く習得できるようにします。

- 400 社 5,000 名を超える利用実績
- 内定者教育として利用している企業が多数
- 印刷業界の概要、技術基本知識、ビジネスマナーを網羅

## カリキュラム

- 1 印刷産業のアウトライン
  1. 印刷の役割
  2. 社会の変化と印刷
  3. 印刷産業への招待
  4. 印刷のマーケット
  5. 印刷メディアの魅力と今後の可能性
  6. 情報革命と印刷の歴史
- 2 印刷物はどのように作られるのか
  1. 印刷物ができるまでの流れ
  2. コンピューターと印刷表現
  3. 印刷に必要な素材とプリプレス工程
  4. 印刷および後工程
- 3 印刷会社と印刷の仕事
  1. 印刷会社の仕組み
  2. 職場と上手な仕事の進め方
  3. 上手なコミュニケーションのしかた
  4. 情報化・電子化とクロスメディア



印刷知識全般

新人 若手 中堅 管理

# よくわかる印刷技術・基本コース

## コースのねらい



現代にふさわしい印刷技術入門講座として、経験1年未満の技術・営業・工務・編集・デザイン制作などすべての分野の人たちが、印刷技術の基本と全般的な知識を習得できます。デジタル印刷とその活用法など最新の印刷ビジネスについても学習します。

## 対象



経験1年未満の技術・営業・工務・編集・デザイン制作など

## 受講期間



4 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
18,700 円	24,200 円

教材 テキスト1冊 添削4回



## ここがポイント 受講者の声

- ・これからももっと学び続けながらがんばっていきます。
- ・印刷の勉強を独学でしようと考えていましたが、書店等では印刷に関する教本のようなものがほとんどありませんでした。この通信教育で印刷の基礎知識を得ることができて嬉しいです。
- ・今後もこのテキストを活用していきたいです。
- ・課題と向き合うためには、テキストすべてに目を通す必要がありましたが、印刷工程を広範囲に学習できて仕事上で大変役立つ内容でした。



## コース紹介



## Text Information

テキストの『みんなの印刷入門』は、DTP や印刷、製版といった分野の初心者、これから勉強しようと思っている方のための本です。豊富な図版でわかりやすく印刷技術を解説。基本的な知識に加え、これから期待される技術やニーズについても取り上げています。

JAGAT 通信教育「新人社員コース」から無理なく継続学習できます。

## カリキュラム

- ①印刷技術基礎 1
  1. 印刷の方式
  2. オフセット印刷の基礎
  3. ワークフロー
- ②印刷技術基礎 2
  1. 印刷用途に適した方式
  2. デジタル印刷機 (インクジェット・トナー)
  3. 印刷のワークフローに使用されるフォーマット
- ③印刷を支える技術 1
  1. 書体 (フォント)
  2. デザインのワークフロー
  3. 組版
  4. 光と色
  5. 後加工
- ④印刷を支える技術 2
  1. 製本の基礎知識
  2. 用紙の基本知識

印刷・工務・生産・製本

新人 若手 中堅 管理

# オフセット印刷技術者

## コースのねらい



従来の経験や勘にのみ頼る考え方を廃し、よりよい印刷作業を行うために必要な理論と実務知識を正しく科学的にマスターし、プロの技術力を身につけることをねらいとしています。

## 対象



生産技術初級～中堅

## 受講期間



6 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
26,400 円	33,000 円

教材 テキスト1冊 添削6回



## ここがポイント 受講者の声

- ・印刷機の仕組みや作業方法、手順についての勉強ができてよかった。
- ・何となく覚えていた部分やきちんとわかっていなかったところが結構多くもう一度勉強するために良い教材でした。戻ってきた解答を見直して再度学習直します。
- ・基本的な知識がまだ自分には足りていないことがこの通信教育でわかったことが良かったと思います。
- ・印刷のことだけでなく、刷版や製本等のことも勉強できて良かった。
- ・新しい技術や知識もわかった。今後の仕事への考え方、対応の仕方が変わっていくと思える。
- ・オフ輪の担当にとって枚葉の内容はとても難しかったが、印刷の基本が勉強できてよかった。



## コース紹介



## Text Information

前準備に始まる作業全般の実務知識と理論、ならびに保守点検など、関連知識をすべて網羅しています。

## カリキュラム

- カリキュラムⅠ  
安全作業、各部の名称と運転の基本、印刷機の機構、作業前の確認、用紙の準備、用紙
- カリキュラムⅡ  
用紙の準備、インキの準備、湿し水の準備、印刷インキ、湿し水
- カリキュラムⅢ  
刷版の準備、紙通し作業、刷版
- カリキュラムⅣ  
刷り出し作業、本刷り作業、刷了作業、終了作業
- カリキュラムⅤ  
保守点検、印刷機の調整、品質管理
- カリキュラムⅥ  
製本加工、環境問題と安全衛生、付属機器（輪転、枚葉選択）、各種オフセット印刷（輪転、枚葉選択）、作業手順（輪転、枚葉選択）、関連知識（輪転、枚葉選択）

印刷・工務・生産・製本

新人 若手 中堅 管理

# 印刷技術者のための 品質アップ講座

## コースのねらい



現場のデジタル化を意識し「よりよい印刷のための品質管理」のために、品質を決めるCMS、CTPの基礎、標準印刷の管理ポイント、印刷機械の実務的管理をわかりやすく集約。

より安定した印刷物の生産のため、基本的な色とカラーマネジメント知識、印刷における管理項目の理解、プリプレスからCTP化の流れ、校正問題などをトータルに理解し、社内標準の確立や印刷機械管理までを体系的に学習します。

## 対象



オフセット印刷機担当者、プリプレス、品質管理担当者、工程管理担当者

## 受講期間



4 ヵ月

## 受講料金 (税込み)



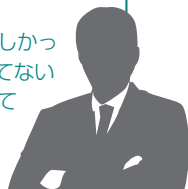
JAGAT 会員	一般
25,300 円	30,800 円

教材 テキスト 1 冊 添削 4 回



## ここがポイント 受講者の声

- ・印刷時に出てくる問題や用語などがわかるようになり、品質に対しては今まで以上に気をつけるようになりました。
- ・デジタル化だからこそ、プリプレス部門との連携のとれたシステム化や基本的な知識の共有化が必要だと感じました。一部門だけではなく、組織をあげての教育の必要性を感じました。
- ・印刷の現場に異動して2年。知識不足があり難しかったのですが、やって良かったです。まだ理解できてないところもありますが今後もテキストを読み返していきたいと思えます。
- ・通信欄でいろいろ教えてもらえてよかった。



## コース紹介



## Text Information

デジタル化が急速に進む今般の印刷業界の中にあっても、依然として印刷現場では「校正刷りと本機刷りの色調が合わない」「前準備時間が短縮できない」といった古くて新しい問題が発生し続けています。こうした問題を完璧に解消するには、印刷物を安定して生産すること、プリプレス部門と一体化したデジタル化の促進と管理システムの構築が必要です。そのためには印刷現場の方々がプリプレスでの作業変化、CTP化の流れ、校正問題などをトータルに理解するとともに、自社の印刷標準の確立、印刷機械管理をしっかり学ぶ必要があります。

## カリキュラム

- ① デジタル時代における品質管理の考え方／品質管理の基本／デジタルワークフロー (全体) / CTP ワークフロー
- ② 光と色の基礎知識／色彩の表し方／色彩と照明／カラーマネジメントの基礎知識／印刷特性曲線
- ③ オフセット枚葉両面印刷機／標準印刷／ブランケットの特性と管理／湿し水とエッチ液の管理／CTP プレートの管理／印刷適性 (用紙とインキ)
- ④ 印刷標準化の管理項目／印刷標準化の管理ポイント／日常の管理／デジタルワークフロー (全体) / 印刷条件の設定とカラーバー／湿し水とエッチ液の管理／プロセスインキの色相



印刷・工務・生産・製本

新人 若手 中堅 管理

## 印刷技術者トラブル解決

## コースのねらい



トラブルの現象を的確に、しかも詳細に把握することは、トラブル解決の第一歩です。トラブル解決の定石を学びながら現象の分析、原因の推定に取り組みます。オフセット印刷技術をさらに深く学ぶことによって技術力の向上を目指します。

受講者の専門分野に応じて、枚葉印刷コースとオフ輪印刷コースから1コースを選択できるようになっています。

なお、オフセット印刷の実務経験を3年程度以上積んでいるか、またはJAGAT通信教育「オフセット印刷技術者」を履修していることを前提にしています。

## 対象



オフセット印刷の実務経験3年程度以上、  
またはJAGAT通信教育  
「オフセット印刷技術者」履修者

## 受講期間



4 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
25,300 円	30,800 円

教材 テキスト1冊 添削4回

ここがポイント  
受講者の声

- ・トラブルを未然に防げたり解決へのスピードが速くなり仕事がやりやすくなりました。
- ・環境によって変化する印刷をこのコースでより深く学ぶことができました。製版についても学んでみたいと思いました。
- ・結構専門的で難しかったけれどこれからの仕事に活かせると思う。
- ・間違っていたこともあれば知らなかった名称などもあり勉強になりました。
- ・トラブルは、機械が変わると原因、解決方法が変わり今まで苦労していました。今回の受講で、トラブル解決の基本を勉強できました。今後はどの機械でもこの基本を第一に実践してみて、応用を取り入れながらトラブル解決をしていきたいです。



## コース紹介

トラブルは必ず解決できる

1. 初心者の学び

印刷のトラブルは必ず解決できる。トラブル解決の定石を学びながら現象の分析、原因の推定に取り組みます。オフセット印刷技術をさらに深く学ぶことによって技術力の向上を目指します。

2. 中堅の学び

印刷のトラブルは必ず解決できる。トラブル解決の定石を学びながら現象の分析、原因の推定に取り組みます。オフセット印刷技術をさらに深く学ぶことによって技術力の向上を目指します。



## Text Information

## トラブル対策の定石を学ぶ

印刷の手順は覚えただけで、時々発生するインキ、湿し水、色調、見当などのトラブルが解決できない場合があります。困っていませんか？

トラブルの原因を考え、解決させるためには、先輩たちが考えてくれた解決の定石があります。

この定石を学ぶと、トラブル解決が素早く、確実にできるようになります。

また、新しいトラブルに対しても応用できるようになります。

トラブルを解決することによって技術力の向上を目指しながら勉強していきましょう。

## カリキュラム

- カリキュラムⅠ (枚葉・オフ輪共通)  
トラブル解決の定石、紙、インキ、湿し水、乳化、汚れ、裏移り
- カリキュラムⅡ (枚葉・オフ輪共通)  
トラッピング不良、変退色、ローラからみ、ローラはげ
- カリキュラムⅢ (枚葉・オフ輪共通)  
色調不良、ダブリ、見当不良、ゴースト、むら、キズ・コスレ
- カリキュラムⅣ (枚葉印刷コース)  
紙しわ、ドライダウン、ファンアウト、乾燥不良、フィードストップ、水なし印刷、両面印刷、UV印刷
- (オフ輪印刷コース)  
ペースタ失敗、紙切れ、ダブリ、見当不良、デラミネーション、くわえ折り不良、折り精度不安定、キズ・コスレ、紙揃い不良

印刷・工務・生産・製本

新人 若手 中堅 管理

# 知っておきたい 製本加工の知識と管理

## コースのねらい



品質と納期を守り、かつ顧客満足度を上げるには、製造工程や品質管理、トラブル解決などの製本知識を学ぶとともに、その知識をクライアントとの企画段階で提案・アドバイスに結び付けることが大切です。本コースは、並製本（中綴じ、無線綴じ）から上製本管理までを網羅し、印刷・製本会社の製本管理者・外注担当者を中心に工務・営業、デザイン制作、発注者までが学習できる内容となっています。

## 対象



経験1年以上の、製本管理者、外注担当者、印刷営業、企画デザイン、編集制作

※部門それぞれの立場は違って製本を本格的に勉強したい人にお勧めです。

## 受講期間



3 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
20,900 円	26,400 円

教材 テキスト3冊 添削3回

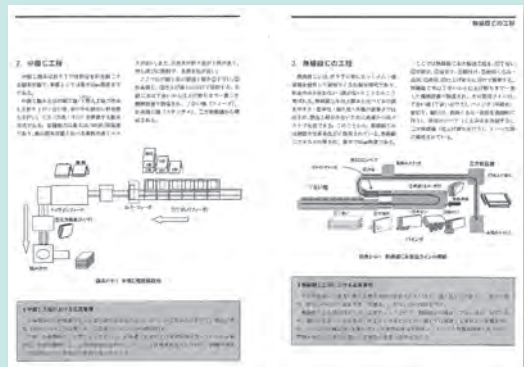


### ここがポイント 受講者の声

- ・今まで知らずに作業してきたことを今回の通信教育で理解できる良い機会になりました。
- ・現場の作業の各工程の流れを勉強でき、今までとは違った見方ができるいい経験ができました。
- ・製本は、仕上げや後工程として企画、営業、プリプレス、プレス、ポストプレスというワークフローを管理する上で、あらためて重要な知識だと感じ、役に立つと感じました。



## コース紹介



## Text Information

- 上製本や並製本  
品質チェックポイントを知っていますか？
- 無線綴じとアジロ綴じ  
どちらが強いのか、クライアントに説明できますか？

## カリキュラム

- **カリキュラムⅠ**  
本・雑誌の構造、名称、役割／製本の種類別のメリット・デメリット／並製本の綴じ方と工程概要／上製本の綴じ方と工程概要／表面加工の基本（打ち抜き、箔押し）／用紙の知識／製本と環境対応
- **カリキュラムⅡ**  
並製本（中綴じ、無線綴じ、平綴じ）の品質チェックと注意点／上製本の品質チェックと注意点／各工程での標準的な手法と数値／製本別の工程でのトラブル概要／トラブルの基本用語の理解／関連材料知識
- **カリキュラムⅢ**  
製本加工仕上げの品質チェックのポイント／品質管理（並・上製本）／外注管理（並・上製本）／企画へのアドバイス／日程管理／総合課題

印刷・工務・生産・製本

新人

若手

中堅

管理

# 印刷現場の予防保全講座

## コースのねらい



印刷業界を取り巻く厳しい状況のもと、印刷会社は売上ダウンとコストアップによって利益が圧迫されています。しかし、どこの会社でもできるのがコストを削減することです。このコスト削減に大切なことは、機械故障や品質事故の減少・生産性向上のために効率化を図ることです。今まで費やしてきた機械修理費や刷り替えなどの印刷事故費を減少させることは利益創造そのものです。故障してから修理するのではなく、点検整備を充実させ、故障を未然に防ぎ、設備の稼働率を上げる予防保全が利益を作り出すといっても過言ではありません。現場の印刷オペレーターの多くは与えられた仕事のみをこなすように、受け身の意識になっているようです。こうした意識は、営業と現場の疎遠な関係や企業業績と大きく影響します。この講座では受け身の印刷オペレーターから自主的な印刷技術者への意識改革、印刷現場の具体的な改善を目的としています。

## 対象



印刷現場オペレーター・  
機長・管理者

## 受講期間



5 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
26,400 円	31,900 円

教材 テキスト 1 冊 サブテキスト 1 冊  
添削 5 回

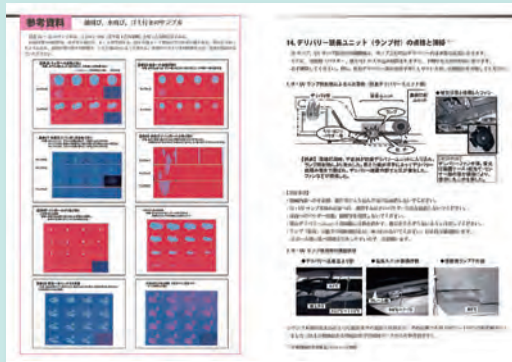


## ここがポイント 受講者の声

- ・ものすごくためになった。現場では教えてもらえないこともたくさんあり勉強になりました。
- ・今回の学習に留まらず日頃の作業に役立てるため、日々勉強していきたいです。
- ・現場のオペレーターとして日常では、目の前の仕事に流されて、予防保全という視点について欠けていたように感じました。印刷機械の日々の予防、保全を知ることにより、結果的に品質アップやコスト管理に大いに役立つと感じました。



## コース紹介



## Text Information

印刷会社の現場に則した環境、問題点、改善に関する内容を網羅。

経営者や管理者、現場オペレーター、機械メーカーそれぞれの役割を明確にして問題を整理します。機械故障や印刷事故はもちろん、現場で働く人の意識や成長の大切さを実践形式で学習できます。

## カリキュラム

### ●カリキュラム I

予防保全の考え方と定着／印刷機械と印刷現場の特徴／印刷機械の事故分析／予防保全活動の効果

### ●カリキュラム II

給油の必要性・潤滑油の管理／印刷の標準化／印刷オペレーターの意識改革／印刷現場の基本教育

### ●カリキュラム III

印刷機械 (枚葉機・オフ輪機)／印刷現場のチェックシート／簡易工場診断チェックシート

### ●カリキュラム IV

印刷現場の環境管理／機械故障データ分析と改善／生産性データの分析と改善

### ●カリキュラム V

印刷機械のメンテナンスのポイント／印刷会社における重大事故／印刷機械の安全基準／印刷業の危機管理のあり方



DTP・デザイン・制作

新人 若手 中堅 管理

# カラーマネジメント基礎と実務

## コースのねらい



### 新時代の色管理を学ぼう！

カラーマネジメントの基本知識から、実践的な設定方法や処理方法まで学習します。カラーマネジメントを初めて学ぶ人から、実際に仕事をされている方まで、「色」に興味をもつ方にお奨めのコースです。

## 対象



営業・制作・デザイン・製版・印刷

## 受講期間



3 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
20,900 円	26,400 円

教材 テキスト 1 冊 添削 3 回



### ここがポイント 受講者の声

- ・この講座を学習したことによって業務に役立てていきたい。
- ・プロラボ業界で働いています。写真関係の基礎知識がなかったので、非常に難しいところがありましたが、いい勉強になりました。今後の業務に生かせるよう頑張っていきます。
- ・カラーマネジメントは個人に対する教育も必要だが、企業にとって、その環境や風土をつくっていくことの重要性を感じた。組織としての教育の必要性を感じました。



## コース紹介



## Text Information

色の基礎から、カラーマネジメントワークフロー、入力から出力までの実践的知識を網羅した総合コースです。

## カリキュラム

### ●カリキュラム I

#### 色と画像

色とは / 加法混色と減法混色 / デジタル画像と濃度・ガンマ / 様々な表色系と CIE / 印刷の色再現 / カラーマネジメントの基礎知識

### ●カリキュラム II

#### 印刷とカラーマネジメント

プリントアウトで理解するカラーマネジメント / プロファイルと色変換 / カラー基本設定 / デジタル撮影入稿 / プロダクション入稿 / CTP ワークフロー / 環境設定

### ●カリキュラム III

#### 運用と実践

色の仕組み / プロファイル作成 / RGB ワークフロー / RAW 画像 / カラープルーフ / RIP によるカラーマネジメント / PDF/X-1a の作成 / 製版 / 印刷基準の必要性 / PDF データのプリフライト / CTP の設定・調整・出力

DTP・デザイン・制作

新人 若手 中堅 管理

## よくわかるレイアウトデザイン基本コース

～情報をわかりやすく伝えるセンスアップのコツ～

## コースのねらい



ビジネスの現場でやり取りされるさまざまな文書は、情報をうまくまとめてお客様に内容をきちんと伝える、社内で共感を得て説得することなどが目的です。本講座では、文書をデザインするための基礎知識と具体的な手法を学び、読みやすく、わかりやすく伝わる企画書、提案書、案内書、プレゼン資料などが作成できるスキルを身につけます。

## 対象



営業・企画担当者、新人・若手デザイナー  
DTP オペレーター

\* ビジネス文書作成に携わるすべての人

## 受講期間



2 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
13,200 円	18,700 円

教材 テキスト 1 冊  
添削 2 回

ここがポイント！  
主任講師の声

いくら文章を練ってよい内容を作り上げたとしても、その文書が読みにくいと、内容をうまく伝えることはできません。そこで必要になってくるのが、文書のレイアウトデザインです。レイアウトデザインは、紙の上に文章や図・写真といった要素を、読みやすさ・見やすさの観点に配慮して、置く位置を決めていきます。その結果、注目されやすく、読みやすい文書に上げることができるようになります。



主任講師 樋口泰行 (ひぐち・やすゆき)

樋口デザイン事務所代表。1967 年生まれ大阪芸術大学デザイン学科卒業。海外向け広告代理店でのディレクターを経て、グラフィックデザイナーとして独立。イラスト・広告・DTP・Web デザイン・映像制作をメインに活動。また、クリエイティブ関係のテクニカルライティング・取材執筆を行うとともに、各スクールや JAGAT で講師を務める。DTP エキスパート問題作成委員。

## コース紹介



## Text Information

テキストではさまざまな文書をデザインする際のガイドとなる基礎知識や読みやすい文書に仕上げるための手法を、具体的な設定や寸法、書体や文字サイズなどの数値として掲載しています

## カリキュラム

- レイアウトデザインの基礎知識
  - ・レイアウトをデザインするとは
  - ・多くの情報をまとめ、読みやすさ・わかりやすさを向上させる
  - ・レイアウトデザインのワークフロー
  - ・レイアウトの設計
- レイアウトを構成する要素
  - ・文字 (フォント・サイズ、文字組、文字のスタイル、見出し、段)
  - ・図版 (画像の形式、トリミング、罫線、グラフ、表組み)
  - ・配色 (色の基礎知識、配色の基本)
  - ・レイアウトの実践 (企画書、レポート、はがき、パンフレット、など)

レイアウトデザインの基礎と手法を学ぶだけでなく、デザインを見る目、評価できる力、言葉で説明できる能力を得て、印刷営業担当者がお客様へ印刷物デザインに関しアドバイスできたり、社内のデザイナーとより深くコミュニケーションがとれることを目指します。

営業・企画・マーケティング

新人 若手 中堅 管理

# 印刷営業の基本と実務

## コースのねらい



印刷産業＝受注産業といわれていた時代に比べて、ソリューション提案やコンサルティングセールス、ソフトサービスの強化がキーワードとなり、印刷営業の役割はますます重要性を増しています。しかし、そのような営業職になるには、まず基本を習得していることが大事になります。

## 対象



印刷営業未経験～6年目程度

## 受講期間



4 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
23,100 円	28,600 円

教材 テキスト 1 冊 添削 4 回



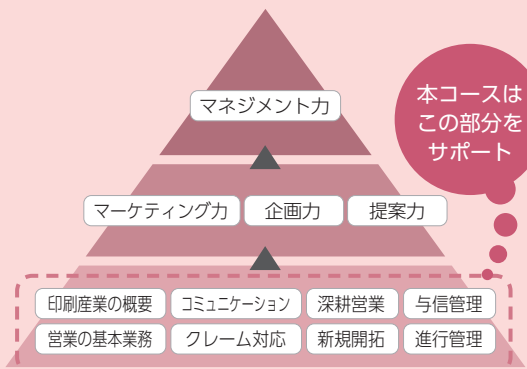
## ここがポイント 受講者の声

- ・営業の現場を熟知された方が作られたテキストだと感じました。見積もりを FAX で済ましていた自分が恥ずかしくなりました。
- ・小売業からの転職で印刷営業は初めてですが、印刷業界の全体や営業手法の基本を学べたので良かったと思う。
- ・受講者アンケートでは「期待通りではなかった」と回答しました。なぜなら、期待を上回っていたからです。印刷営業の業務知識や進行管理だけではなく、新規開拓やクレーム対応、コミュニケーション手法まで広く深い内容だったと思います。



## Text Information

本コースは基本編と実務編の 2 部構成になっており、基本編では印刷産業の現状、印刷ビジネスとはなどの概論を学習していただきます。実務編では、見積もり作成、受注受け、社内指示、校正、納品、請求、回収など日常営業活動の基本プロセスの学習に始まり、顧客との人間関係づくり、トラブル・クレーム対応、深耕営業の進め方、新規開拓の方法まで細かい点まで実務に沿って学習していただけます。



## カリキュラム

- カリキュラムⅠ  
印刷ビジネス全体と営業  
経営環境の変化／印刷業の主要市場／印刷ビジネスの特徴・魅力／コンプライアンス／エコロジー
- カリキュラムⅡ  
日常営業活動の実務能力 1  
営業の役割／顧客情報の収集と活用／顧客ニーズの変化／日常活動のポイント／人間関係づくり
- カリキュラムⅢ  
日常営業活動の実務能力 2  
価格競争対策／顧客満足営業力／顧客深耕営業／進行管理力／新規開拓営業力／制作コーディネーター力
- カリキュラムⅣ  
印刷営業の日常実務全体  
基本編と実務編のまとめ（日常営業活動における戦略的営業に取り組むために）

営業・企画・マーケティング

新人 若手 中堅 管理

## コンペで勝てる印刷営業力を磨く

## コースのねらい



印刷物や Web 制作のコンペの勝敗は、実は企画そのもの以上に重要なポイントがあります。それは営業パーソンの情報収集力です。その精度を高めることで、勝てる可能性はぐっと上がります。収集した情報を的確に反映した企画やプレゼンテーションを行うことができれば、勝率はさらに大きく高まります。

印刷会社の営業パーソンがコンペに勝つための情報収集、企画、プレゼンテーションの方法について、経験豊富な現役プレゼンターが執筆したオリジナルテキストで学び、実践的な課題に取り組みましょう。

## 対象



印刷、Web 制作の企画・営業の方

## 受講期間



1 カ月

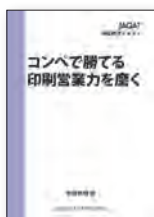
## 受講料金 (税込み) (予定)



JAGAT 会員	一般
9,900 円	13,200 円

## 教材

テキスト 1 冊 添削 1 回

ここがポイント！  
主任講師の声

コンペで最も重要なのは情報戦。顧客から何を引き出すかだけでなく、顧客に何を与えるかが鍵。良い企画、良いデザインなら勝てるという思想は、現場の疲弊を招くだけでなく、思うような結果につながりません。顧客はどこを見て業者選定をするのかを知ること、勝利への適切なルートを見つめます。さらに、現場で避けられない営業と制作の軋轢はなぜ生まれ、どう回避するべきかを知りましょう。



主任講師 布施貴規 (ふせ・たかのり)

コピーライターとして大手家電メーカーや楽器メーカーの広告を手がける。その後、マーケティング・プランナーとして、新規メディアの立ち上げや Web 事業のスタートアップを牽引。2014 年、BLY PROJECT を立ち上げ、企業のマーケティング活動をサポートする一方、セミナー講師としても積極的に活動している。現在は、印刷会社における Web ビジネスを支援するコンサルティングも行っている。

## コース紹介

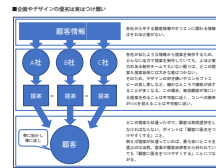
03

コンペのキーマンは営業担当者、  
勝敗の責任も営業担当者

コンペに勝つためには、必ず情報収集が必要です。コンペの勝敗は、営業担当者としての成績に大きく影響を与えます。コンペで負けた場合、その原因について、営業担当者の責任を「自分自身」に帰して、原因を徹底的に分析し、改善策を講じる必要があります。つまり、その原因は営業担当者自身で解決した責任があるという考えです。こうした考えを持つ営業担当者の場合、コンペの勝敗は必ずしも情報収集にのみならず、コンペの戦略力にも大きく影響を及ぼします。

顧客から見た場合、自分自身は営業担当者であり、その営業担当者として、顧客のコンペの勝敗を左右する情報収集をする必要があります。しかし、そのための情報収集は、自分自身の情報収集能力にも大きく影響を及ぼします。したがって、本講座では営業担当者として、どのような情報収集を行うべきか、顧客に対してどのようにアプローチを行うべきか、顧客の意向をどのように把握し、それを活かすための営業活動を行うべきか、といったことを学びます。こうした情報は、営業担当者の大きな力となります。顧客に対しては、自分自身の情報収集能力、自分の営業活動の成果を伝えることが重要です。また、顧客の意向を把握し、それを活かすための営業活動を行うことが、営業担当者の大きな力となります。

また、顧客の意向を把握し、それを活かすための営業活動を行うことが、営業担当者の大きな力となります。顧客の意向を把握し、それを活かすための営業活動を行うことが、営業担当者の大きな力となります。



●顧客情報の収集と活用  
顧客情報の収集は、営業活動の第一歩です。顧客のニーズや行動パターンを把握することで、営業活動の精度を高め、顧客の満足度を向上させることができます。

●顧客とのコミュニケーション  
顧客とのコミュニケーションは、営業活動の重要な要素です。顧客のニーズや疑問を正確に理解し、適切な回答を提供することで、顧客の信頼を得ることができます。

●顧客の意向を把握する  
顧客の意向を把握することは、営業活動の重要なポイントです。顧客の意向を把握することで、顧客のニーズに合わせた営業活動を行うことができます。



## Text Information

## カリキュラム

- コンペとは何か？
  - 01 顧客がコンペをする背景を知る
  - 02 コンペの流れを知る
  - 03 コンペのキーマンは営業担当者、勝敗の責任も営業担当者
  - 04 良い企画だから勝つのではなく、勝った企画が良い企画
- 営業力でコンペに勝つ
  - 05 コンペの勝ち負けは営業活動の質で決まる
  - 06 コンペが会社に与える影響を営業担当として理解する
  - 07 顧客に「信頼できるパートナー」と思われる営業は安定的にコンペに勝つ
  - 08 コンペに呼ばれないのは営業担当者の責任
  - 09 コンペ前に優位に立つためにすべきこと (コンペ前の営業)
  - 10 コンペ中に勝率を上げるための営業活動を実践する (コンペ中の営業)
  - 11 コンペ提案終了後も積極的な情報収集が必要 (コンペ後の営業)
  - 12 コンペ必勝の営業手法、進化した伝言ゲーム
- 営業が高める提案の質
  - 13 良い企画をプロデュースする
  - 14 営業担当者はまず情報を徹底的につかむ
  - 15 顧客のターゲットユーザーの目を持つ
  - 16 顧客の代理人として機能する
- プレゼンを極める
  - 17 プレゼンの重要性
  - 18 プレゼンは顧客を口説く舞台
  - 19 プレゼンでしてはいけない3つのポイント
  - 20 プレゼンファースト理論で勝率を上げる
  - 21 プレゼンターが提案書を作るべき理由
- コンペに強いチーム作り
  - 22 覚悟をもってコンペに臨む
  - 23 営業と企画制作の壁を生まない営業担当者になる



営業・企画・マーケティング

新人 若手 中堅 管理

# DM・チラシで実践する マーケティング発想力育成

## コースのねらい



**「発想」「気付き」を鍛え  
企画・提案に活かす！**

身近なDM・チラシを通して「考える営業」を訓練します。マーケティングを難しく考えるのではなく、読み手・受け手の発想に立つことで見えてくるものが多くあります。それを提案に活かしていこうというもので、作業ではなく考える習慣を身につけていただけます。

## 対象



**営業・企画・制作・デザインの方**

## 受講期間



**4 カ月**

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
26,400 円	31,900 円

**教材** テキスト 1 冊 添削 4 回



### ここがポイント 受講者の声

- ・DM・チラシという印刷物から、マーケティング視点での発想のコツがわかりました。
- ・これまで、マーケティングや顧客志向というと難しく考えがちでしたが、身近にシンプルに考えることができました。
- ・読み手、受け手の視点で発想することが新鮮でした。印刷物をつくることに追われて忘れていた、自分達が作っている印刷物の価値を再認識することができました。



## コース紹介



## Text Information

本講座は、学校の教科書のような知識詰め込み型ではなく、事例を挙げながら「発想」と「気付き」をわかりやすく解説。先生の叱咤激励でまとめたユニークな内容構成。

## カリキュラム

- カリキュラムⅠ  
マーケティング発想のための基礎力
  - ・マーケティングとは…印刷営業はメーカー
  - ・共通用語・認識は重要
  - ・提案のネタは日常業務の中にある
  - ・質問力・聴き取る力
- カリキュラムⅡ  
ダイレクトマーケティング
  - ・ダイレクトマーケティングの重要な機能
  - ・たかがDM、されどDM
  - ・DMのコピーライティングのポイント
  - ・コミュニケーション上手がDM上手
- カリキュラムⅢ  
チラシの活性化
  - ・業種によるチラシの違い
  - ・問題点、改善点を見つける
  - ・身近なチラシを分析
- カリキュラムⅣ  
総合問題
  - ・重要キーワードの理解
  - ・提案課題

営業・企画・マーケティング

新人 若手 中堅 管理

# インパクトと共感をつかむ チラシ・DM 企画提案講座

## コースのねらい



確実に販売につながるレスポンス広告の「型」を知り、演習課題に挑戦することで顧客のビジネスに役立つチラシ・DM 広告作成術を学べます。

チラシ・広告、冊子、フリーペーパー、サインディスプレイなどの販促物の企画提案力の向上を目指します。

## 対象



営業・企画・制作・デザインの方

## 受講期間



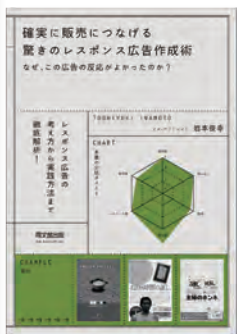
### 3 カ月

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
20,900 円	26,400 円

**教材** テキスト 1 冊 サブテキスト 1 冊  
添削 3 回



## ここがポイント 受講者の声

・結果を出すためのデザインに型があることをはじめて知りました。感性やクリエイター視点ではなく、受け手へのアプローチが体系的にまとめられていて参考になります。顧客へのプレゼンテーションや制作ディレクションにも活用できると思います。

・テキストがわかりやすく理解しやすかったです。



## コース紹介



## Text Information

### カリキュラム

#### ●カリキュラムⅠ

レスポンスを上げる広告手法  
顧客ピラミッドとマインドシェア  
新規集客に必要な販売促進の4要素  
顧客課題を引き出す9つのポイント  
レスポンスを上げる広告表現のポイント  
ターゲットの本音と最も大切な提案

#### ●カリキュラムⅡ

受け手に響くメッセージ開発  
新しい消費者行動理論と広告表現  
購買行動における消費者のリスク  
キャッチコピーの比較  
広告の構造地図 (レイアウト) とアイキャッチ  
反応が取れる広告・取れない広告  
購買を促す広告表現手法

#### ●カリキュラムⅢ

売れる広告を設計する  
あらゆる要素に影響を受ける「レスポンス広告」  
消費者に安心感を与えるチラシ・DM 設計  
販促のストーリー要素  
効果的なクーポン券の考え方  
チラシの実例から導き出す広告づくりの「型」

資格

新人 若手 中堅 管理

# DTP エキスパート 学科問題演習ドリル

## コースのねらい



DTP エキスパート認証試験の、CBT 方式に対応した eラーニング問題演習で、学科試験合格を目指します。

インターネットに接続したパソコン、タブレット、スマートフォンから、期間中いつでも何度でも学科問題演習に取り組みます。繰り返し取り組み、不正解をなくしていくことが合格への最短距離です。

## 対象



DTP エキスパートを目指す方  
印刷・メディア関連の仕事に携わるすべての方の知識力診断に

## 受講期間



**3 カ月** 期間中はドリル、理解度テストとも、何度でも繰り返し取り組みます

## 受講料金 (税込み)



JAGAT 会員	一般
8,800 円	8,800 円

## 利用環境

最新情報詳細は、こちらよりお確かめください

<https://www.jagat.or.jp/archives/477563>

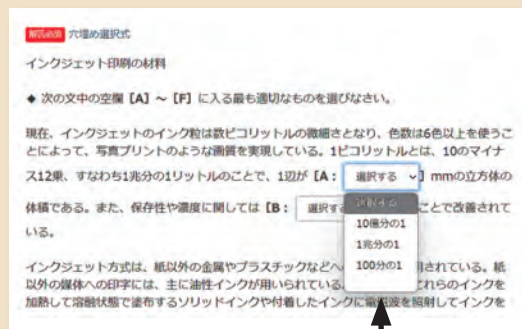
## 受講申込

下記専用サイトよりお申し込みください。  
本冊子表 4 の「通信教育受講申込書」からはお申し込みできませんのでご注意ください。



<https://www.jagat.or.jp/archives/477563>

## コース紹介



プルダウン項目から正答を選択していきます

## カリキュラム

- DTP エキスパートカリキュラムの 5 つのカテゴリ [DTP] [色] [印刷技術] [情報システム] [コミュニケーションと印刷ビジネス] のドリル合計約 660 問に取り組みます。
- ドリルで内容を理解したのち、理解度テストで達成度を確認されます。
- 受講期間中はドリル、理解度テストとも、何度でも繰り返し取り組みます。
- 全出題範囲に関する概要解説資料スライドで理解を深めます。
- コース受講中 3 回まで、不明点の質問を受け付けます。
- 問題内容は、定期的に見直しや入れ替えを行っています。

**ドリルとは?** 設問ごとに正答を確認しながら、理解を深めます。

**テストとは?** 指定時間内に一連の問題に答え、終了後自動採点により、カテゴリごと達成度とともに結果を表示します。

## CBT (Computer Based Testing) 方式試験

DTP エキスパート認証試験は、全国各地のテストセンターに設置されたパソコン上で各自試験に取り組みます。CBT 方式試験では、同じテーマの問題であっても、知識が確実に定着しているかをさまざまな設問で問われるのが特徴です。この方式に対応して約 660 設問をランダムに出題する eラーニング教材です。



# DTP エキスパート・ マイスター BOOK



## DTPエキスパート・マイスター 試験対策からデザイン制作、 入稿データ作成に役立つ一冊

発行日 2024年9月30日  
 編著 樋口泰行  
 (グラフィックデザイナー DTPエキスパート問題作成委員)  
 監修 大里浩二  
 (帝塚山大学教授 DTPエキスパート認証委員)  
 体裁 B5判 112ページ オールカラー  
 定価 3,300円(本体3,000円+税10%)  
 ISBN 978-4-88983-177-1  
 企画・編集・発行  
 公益社団法人  
 日本印刷技術協会(JAGAT)



本書は、JAGAT主催DTPエキスパート・マイスター実技試験に準拠し、効果的な印刷物のデザインレイアウトを行うプロセスを豊富な実例とともに解説した参考書です。デザインの着想法から実際のレイアウトの組み立て、文字や図版データの扱いに至るまでを各ステップに分けて端的に解説しています。マイスター実技試験課題に対する作例や、レイアウト考案のためのラフス

ケッチ例など、現役のグラフィックデザイナーによる多くの秘訣が盛り込まれています。印刷物制作工程の川上から川下まで、多岐にわたる制作実務の全体像を把握することができるため、受験予定者に限らず、これから印刷物制作を学ぶグラフィックデザイナーやDTPオペレーターの方、また印刷物用データ制作を学びたいWebデザイナーの方等にも最適な一冊です。



レイアウトで使うテーマカラーや、ジャンルに合わせた配色などを解説。



QRコードやロゴデータなど印刷入稿時に気をつける箇所について具体的に掲載。



レイアウト設計段階から完成まで、制作コンセプト書に記述する例を紹介。



日付や価格などキャプションの要素をレイアウトする時に注意する点を解説。

お問合せ

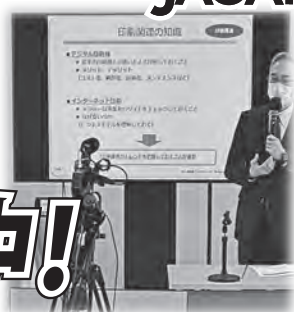
公益社団法人日本印刷技術協会 [www.jagat.or.jp](http://www.jagat.or.jp)  
 内容について: TEL 03-3384-3112 ご注文などについて: TEL 03-5385-7185

JAGAT



リアル&オンライン両対応 カスタマイズができる!

# 講師派遣 受付中!



各ジャンルを各社に合わせてカスタマイズ可能! 全国どこでも Web 環境があれば会場はどこでも可能です。

皆様各社の社内研修や業務改善など様々なジャンルでサポートします

こんなお悩みを解決! 自社に合った教育内容にカスタマイズできます!

「自社の課題に合ったサポートが欲しい」

➔ 教育内容をカスタマイズして提案します!

「会場準備が難しい、社員が集まらない」

➔ オンライン開催も可能です!

**よくある質問** オンライン配信の受講・聴講はまったく難しくありません。

「オンラインはなんとなく難しそう?」

Web会議システム (zoom等) を利用の場合、発行されたミーティングURLにアクセスすれば簡単な設定のみで参加可能です。  
※zoomについて → <https://zoom.us/>

## お申込みの手順

### 1) ご相談

お電話、メール、FAXなどでお気軽にお問合せください。  
打ち合わせのうえ、現在の状況、セミナーの目的・ねらいなど、ご依頼内容を確認いたします。

### 2) セミナー企画

① セミナー企画のご提案 ※ご相談・ご依頼の内容に応じて、セミナー企画・カリキュラム、講師をご提案いたします。  
② お見積書提示 ※ご提案内容の費用をお見積いたします。

### 3) セミナーの準備

① 事前準備 ※企画内容、指導講師、開催日程、場所、参加者数などを決定のうえ、正式にテキスト・資料の作成、選定を行い、準備いたします。  
② 受講環境の準備

### 4) セミナーの実施

① セミナーの実施 ※準備や運営をサポートいたします。  
② 費用のご請求 ※セミナー終了後、セミナー実施費用をご請求させていただきます。

## 主な講座内容例

主な科目	内容例
新人・中途者講座	・新入社員養成講座～印刷概論～ ・基礎から学ぶ印刷技術 ・印刷製作入門講座 ・印刷見積もり基礎 他
経営・管理者講座	・工場管理 ・営業戦略 ・財務と会計 ・マーケティング ・マネジメント ・営業と制作のリレーション ・法務・知財 他
営業・企画系講座	・印刷ビジネス開発 ・マーケティング基礎 ・営業活動 ・提案営業 ・デジタルデータ ・Web受注 ・クロスメディア 他
DTP・制作・デザイン系講座	・レイアウトデザイン ・DTPと組版 ・DTPアプリケーションの効率化 ・PDFトラブル対策 ・カラーマネジメント 他
印刷・製本関連講座	・工場管理 ・印刷工場の5S、改善活動 ・品質管理、数値管理 ・オフセット印刷機 ・製本加工 ・デジタル印刷 他
資格対策	・DTPエキスパートのポイント解説

【公益社団法人日本印刷技術協会】

〒166-8539 東京都杉並区和田 1-29-11

Eメール [seminar@jagat.or.jp](mailto:seminar@jagat.or.jp)

URL <http://www.jagat.or.jp/seminar>

お問合せは ☎ 03-3384-3411 公益社団法人日本印刷技術協会 研究・教育部 教育サポート担当迄

# 提携団体 通信教育コース

## ご案内

<ご注意>

提携団体の該当コースにつきましては、通信教育コース一覧（10 ページ）をご参照ください。提携団体のコースにおける、教材発送・課題添削、成績管理など、通信教育の運営に関する一切は、提携団体が実施しております。当協会からはお申し込みの受付と、ご請求のみをいたします。

### ● 提携団体コースの受講・運営要領 ●

PHP 研究所	
開 講	毎月 1 日
修 了 基 準	在籍期間内に全添削を提出、かつ平均 60 点以上
優 秀 修 了 基 準	受講期間内に全添削を提出、かつ平均 90 点以上
修 了 証 発 行 日	毎月 20 日頃発送
成 績 報 告 日	原則毎月 10 日締め、20 日頃に発送
再 受 講 制 度	なし
お問い合わせ先	<b>株式会社 PHP 研究所</b> 教育普及部 早川 〒601-8411 京都市南区西九条北ノ内町 11 TEL 075-681-5419

※表示されている価格は税込金額（消費税 10%）です。税率変更の場合、価格は改定されます。

eラーニング 製造業界のための

# Excel ステップアップコース

関数・グラフのムダ取りのポイント

## 「最小限」の作業時間で、 「最大限」の成果を

### ■ねらい

本コースでは、特に製造業界で働く人を対象に、製造業界で実際に使われている事例を通してExcelの基本を学んでいきます。Excel業務効率化のスペシャリストである吉田拳氏の実演動画を通して、なるべく作業に時間を割かないために知っておくべきExcelの基礎知識を身につけることができます。最小限の作業時間で最大限の成果を実現するために、ぜひ本コースをお役立てください。

### ■特色

- ① 製造業界で実際に使われているExcel事例を紹介。実際の業務に直結した学びが可能です。
- ② 吉田氏の実演動画を見ながらワークに取り組むことで、学びが確実に身につきます。
- ③ 実演動画内で使用されているExcelデータと内容をまとめたPDFテキストがダウンロード可能。繰り返しの学習に役立てられます。

- 受講対象／社員全般 (Excelの基本を身につけたい人)
- 受講期間／2カ月 ● 標準学習時間／7～8時間
- 修了テスト／1回
- 特別受講料／6,600円(税込)
- 監修／吉田 拳(株式会社改善代表取締役)

### はじめに

・数時間かけていた作業が1分に

### 第1部 基礎知識の習得

・絶対参照 ・演算子 ・論理式

### 第2部 関数はここから始める

・IF関数 ・SUM関数 ・SUMIFS関数  
・COUNTIFS関数 ・VLOOKUP関数

### 第3部 実際の集計演習

・絶対参照、SUMIFS関数による集計の実習  
・VLOOKUP関数によるデータ変換  
・インプット・マスタ・アウトプットの原則  
・テンプレート思考

### 第4部 パレート分析演習

・ピボットテーブル、並べ替え、書式設定等の基本操作  
・IF関数、SUMIFS関数、COUNTIFS関数の活用  
・グラフ作成  
・ガントチャートの作成

テキスト内容

※タイトル・内容は変更になる場合がございます。

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ可) 成果を生み出すマネジメントの基本

# プレイングマネジャーの仕事術

—「忙しさ」に振り回されないための考え方とスキル

現在の日本のビジネス環境では、管理職といっても、プレイヤーとして現場で成果を上げつつマネジメントも同時に行うことが、もはや「当たり前」となっています。

多忙を極めるなか、チーム運営に迷っている人も少なくないでしょう。しかし、立ち止まって考える猶予は与えてもらえません。「動きながら学ぶ」以外にない状況です。そこで本コースでは、悩めるマネジャーに向け、マネジメントの基本となる知識や手法を解説。部下育成・リーダーシップ・チーム運営についての「考え方」や、コミュニケーション・問題解決・時間管理などの「実践スキル」の習得により、自身の果たすべき役割と使命への理解を深め、最高のチームをつくる「真のマネジャー」へと導きます。

プレイヤーから脱却し、  
成果を出す！

### UNIT 1

序章 プレイングマネジャーであるあなたへ  
PART 1 「プレイヤー」から「マネジャー」への意識改革  
PART 2 成果を生み出す「マネジメント」の基本  
PART 3 自ら動くメンバーを育てる「人材育成」の基本  
PART 4 成長を支援する「リーダーシップ」の基本

PART 5 組織の力を引き出す「チームマネジメント」の基本  
PART 6 信頼関係を培う「コミュニケーション」

### UNIT 2

PART 7 あるべき姿を実現する「問題解決法」  
PART 8 時間を生み出す「タイムマネジメント」  
PART 9 結果を生み出すための仕組み化のヒント

- 受講対象／マネジャー(新任～経験が浅い人)
- 受講期間／2カ月
- 教材構成／テキスト2冊
- 特別受講料／14,300円(税込)
- 監修・執筆講師／石井清二(コンサルティンクオフィス石井代表)
- 添削／インターネット添削(スマホ可)2回

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ・タブレット可)

# “見える化”と“仕組みづくり”で成功に変える！ トヨタ式「失敗の活かし方」実践コース

## 失敗には“うまくいくためのヒント”が隠れている！

■ねらい  
トヨタ式における「失敗」の考え方を理解し、失敗を成功につなげるためのポジティブな思考とその手法を学ぶコース。「改善はチャンス」ととらえ、失敗の原因(真因)を徹底的に分析するトヨタ式。その考え方は、一つひとつの仕事の精度を上げ、組織そのものを強くします。「失敗」を「失敗」で終わらせず、よりよい仕事を実現し成果を上げ続けるために活かせる人材への成長を目指します。

- 特色
- ① 失敗を活かすための着眼点や取り組み方のノウハウを、ポイントを押さえて具体的に解説。
  - ② トヨタだけでなく他社の事例も豊富に紹介。生産現場・間接部門などさまざまな職場の方に取り入れていただきやすい内容です。
  - ③ マンガやイラストを使った楽しくわかりやすい構成。イメージを膨らませながら学習できます。

テキスト内容

- 第1章 失敗から学び、活かすために
- 第2章 失敗は「見える化」し、繰り返さないための「改善」を
- 第3章 失敗を成功に変える仕事術
- 第4章 トヨタ&成功企業は失敗をこう活かす
- 第5章 失敗を活かすチームや風土はこうつくる



- 受講対象 / 若手社員～中堅社員
- 受講期間 / 1か月
- 特別受講料 / 8,800円(税込)
- 監修・執筆講師 / 桑原晃弥
- 教材構成 / テキスト1冊
- 添削 / インターネット添削1回

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ可)

経営感覚が**らくらく**身につく!

# 新版 会社の数字 入門コース

「君は決算書の読み方を知っているかね」  
「いいえ、私は営業ですから」  
——それでいいのでしょうか？

数字は、会社の経営や営業活動の状況を生き生きと映し出します。数字がわかるとは、その数字が出てきた理由や背景がわかること。こうなれば、数字と自分の仕事のつながりもつかめ、仕事に対する意識や取り組みがレベルアップします。

## カリキュラム

### UNIT1 これだけは押さえない仕事の数字

- プロローグ 会社の儲けと数字
- 第1章 知らないで大混乱の売上数字  
値段はどうやってつけるの？/いつ売上げになるの？ ほか
  - 第2章 だから大切な商品管理の数字  
在庫商品にもコストがかかる/適正在庫ってどのくらい？ ほか
  - 第3章 知らなきゃ損する営業関係の数字  
現金取引と掛け売りはどう違う？/1時間あたりいくら稼げばいいの？ ほか
  - 第4章 ぜひとも知っておきたい計画の数字  
売上計画はどうやってつくるの？/在庫計画は売上計画に応じて ほか

### UNIT2 知らないとソンする決算書

- プロローグ 決算書ってなんだ
- 第1章 まずは損益計算書  
売上総利益ってなんだろう？/営業利益ってどんなもの？ ほか
  - 第2章 会社の財産・借金っていくら？一貸借対照表  
なぜバランスシートと呼ばれるか/会社の「資産」について考える ほか
  - 第3章 収益性のよしあしは何でわかるの？  
投資に対する利益率/損益計算書を見直そう ほか
  - 第4章 純利益が出るかどうかの分かれ目  
どうやるの？ 損益分岐点売上高の計算/目標利益を達成するためには？ ほか

- 受講対象 / 新入・若手～中堅社員
- 受講期間 / 2か月
- 特別受講料 / 9,900円(税込)
- 教材構成 / テキスト2冊
- 添削 / インターネット添削(スマホ可)2回
- 監修 / 石島洋一(石島公認会計士事務所所長)

PHP人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>



インターネット添削(スマホ・タブレット可)

# 数字を通して会社経営やビジネスを視る、考える 会計財務・ビジネス数字講座

## 30のポイントで 「ビジネス数字」を身につける!

■ねらい

売上、利益、費用……ビジネスとは切っても切れない関係ながら多くの人が苦手意識をもっている「数字」。ビジネスの世界で成果をあげるには「数字」を理解し、活かしていくことが欠かせません。本コースでは、損益計算書や貸借対照表といった基本的な財務諸表の構成や、分析のための着眼点など、今日から使えるビジネス数字の基本を学びます。

■特色

- ① 講師による講義動画(全30話/1話約10分)で重要ポイントをわかりやすく解説。  
※弊社通信教育受講者専用サイトにて視聴。
- ② 実際の企業データを使った解説や演習問題の取り組みで実践的に学べます。
- ③ 講義動画の視聴や復習に使用できるテキスト付き。

● 受講対象 / 若手社員～経営幹部  
● 受講期間 / 2カ月

● 特別受講料(予価) / 13,200円(税込)  
● 教材構成 / テキスト1冊

● 添削 / インターネット添削2回  
● 執筆講師 / 大塚直義(義セントエイブル経営代表取締役)

テキスト内容

- 第1部 ビジネス数字の重要性と活用
- 第2部 会計の基礎知識
- 第3部 損益分岐点分析の基礎と応用
- 第4部 財務分析の基礎

※コース名・内容は変更になる場合がございます。

1 誰でも会計など  
ビジネス数字に強くなれる!

100億円の手元現金が、手元現金、100億円まで増えるまで、普通の給与所得(4%)を動かすだけでいい。

これは、まさに小学校の算数の問題です。100億円の手元現金が、普通の給与所得(4%)を動かすだけでいい。

◆なぜ数字に対して苦手意識が生じるのか

「昔さんのなかに、『数字はよくわからない』『数字はどうも苦手』『数字が苦手』という人がいます。なぜ、多くのビジネスパーソンが、数字に対して苦手意識をもっているのか。それは、『ビジネス数字』といふと、多くの人にとって、(意味)不明なためです。目的は、高度に専門的な世界です。つまり、数字が苦手です。そのために、ビジネスの場において、数字に苦手意識をもっているのではないかと考えられます。

◆数字の強さ

「昔さんのなかに、ビジネス数字に強くなるために、数字を苦手意識しなければならぬ」といふ人は、そんな必要はありません。ビジネスになる事業家として、必ずしも強くなる必要はありません。

100億円の手元現金が、手元現金、100億円まで増えるまで、普通の給与所得(4%)を動かすだけでいい。

これは、まさに小学校の算数の問題です。100億円の手元現金が、普通の給与所得(4%)を動かすだけでいい。

◆なぜ数字に対して苦手意識が生じるのか

「昔さんのなかに、『数字はよくわからない』『数字はどうも苦手』『数字が苦手』という人がいます。なぜ、多くのビジネスパーソンが、数字に対して苦手意識をもっているのか。それは、『ビジネス数字』といふと、多くの人にとって、(意味)不明なためです。目的は、高度に専門的な世界です。つまり、数字が苦手です。そのために、ビジネスの場において、数字に苦手意識をもっているのではないかと考えられます。

◆数字の強さ

「昔さんのなかに、ビジネス数字に強くなるために、数字を苦手意識しなければならぬ」といふ人は、そんな必要はありません。ビジネスになる事業家として、必ずしも強くなる必要はありません。

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ・タブレット可)「PDCA」と「SDCA」の両輪で、仕事と成果をレベルアップ!

# トヨタ式「仕事の標準化」入門コース (仮題)

■ねらい

ビジネスパーソンなら誰もが知るマネジメント手法・PDCA。しかし、PDCAサイクルを回しているだけでは防ぐことのできない問題もあります。そこで大切になるのが、「P(計画)」にかえて「S(標準化)」を行なう「SDCA」。仕事の品質を維持し成果を上げ続けていくためには、問題解決のためのPDCAサイクルと、「決めたことを決めたとおりに実施する」ためのSDCAサイクルを両輪として回し続けることが重要なのです。本コースでは、この2つのサイクルの回し方や日々の仕事にどのように取り入れていけばよいかを、具体的な事例とともに解説。品質や成果の維持向上と改善の風土づくりのための実践力を身につけることを目指します。

■特色

- ① 「S(標準化)」の方法から、SDCAサイクルの回し方、PDCAを組み合わせた活用まで学習できるので、学んですぐに仕事に活かれます。
- ② 企業での事例を使って具体的に解説しているため、自分自身の状況に照らしつつ実践的に学べます。
- ③ マンガやイラストを豊富に掲載し、楽しくポイントを身につけることができる構成です。

● 受講対象 / 社員全般  
(主に若手社員～中堅社員)  
● 受講期間 / 1カ月  
● 教材構成 / テキスト1冊

● 添削 / インターネット添削1回  
● 特別受講料(予価) / 8,800円(税込)  
● 監修・執筆講師 / 桑原晃弥

テキスト内容

- 第1章 PDCAとSDCAの違いと大切さを知ろう  
・ビジネスの基本は「PDCA」にあり  
・PDCAはしっかり正しく回してこそ効果がある ほか
- 第2章 SDCAの意義と基本を正しく理解しよう  
・「SDCA」のルーツと果たす役割  
・SDCAの目的は「いつもの状態」を維持すること ほか
- 第3章 SDCAサイクルはこう回す Part1  
・「決めたことを守れない」には理由がある  
・Case1: 病院のSDCA ほか
- 第4章 SDCAサイクルはこう回す Part2  
・SDCAとPDCAを組み合わせると質の向上を  
・Case5: 生活用品メーカーのSDCA ほか
- 第5章 人を育て、企業の成長を可能にするSDCA  
・トップの強い関心があってこそSDCAは機能する  
・すべての仕事にはお客さまがいることを意識しよう ほか

2 SDCAの目的は「いつもの状態」を維持すること

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

SDCAの「S」は「いつもの状態」の導入と維持

※タイトル・内容は変更になる場合がございます。

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ・タブレット可) **なぜか好かれる人が無意識にやっている「気分」のコントロールとは「言いにくいこと」をハッキリ伝えても、なぜか好かれる話し方** (仮題)

■ねらい

職場において、人間関係を気にするあまり、「断りたいけど断れない」「お願いしたいけど言い出せない」という悩みを抱えている人が少なくありません。そのような我慢の状態が続くと、心身に不調をきたしたり、仕事のミスやトラブルにつながったりします。結果的に、大切にしたいはずの人間関係にも亀裂が入ることにもなりかねません。言うべきことをしっかりと伝える力は、信頼され、活躍できるビジネスパーソンになるために必要不可欠なものです。本コースでは、そういったコミュニケーションの悩みを解消しつつ、より良好な人間関係をつくっていく手段としての話し方を学びます。

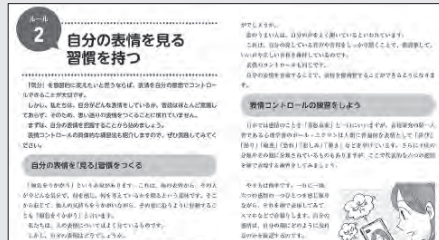
■特色

- ①会話においてもっとも重要な「気分」のコントロールからアプローチ! これまでいんな話し方のスキルを学んできたけどうまくいかない……という人にもおすすめです。
- ②身近な「言いにくい……」場面が多数登場! ビジネス・私生活ともに活かせる内容です。
- ③会話例はマンガで紹介! 楽しみながら学んでいただけます。

- 受講対象 / 社員全般 (主に若手社員～中堅社員)
- 受講期間 / 2カ月
- 教材構成 / テキスト1冊
- 添削 / インターネット添削2回
- 特別受講料(予価) / **9,900円**(税込)
- 監修・執筆講師 / 藤由達哉 (株Gonmatus代表取締役・夢実現応援家\*)

- 序章 「どんな気分で話すか」が大事! 人間関係に関する3つの誤解
- 第1章 楽しい会話は「気分」が9割!
- 第2章 協調関係をつくるために大切な「表情」と「気分」の3つのルール
- 第3章 協調関係をつくるために大切な「動作」と「気分」の3つのルール
- 第4章 幸福感を高める「言葉」ののせ方3つのルール
- 第5章 ハッキリ伝えても好かれる人の7つの共通点

テキスト内容



※タイトル・内容は変更になる場合がございます。

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ可)

**想像力を武器にする「アート思考」入門**

—あなたのビジョンを実現する4つの力—

海外でも注目!  
仕事と人生を  
充実させる  
新しい思考法



仕事にやりがいを見出したい、クリエイティビティを高めたい、新規事業を創出したい……このようなビジネスの悩みを打破する思考法として注目されているのがアート思考です。

本コースでは、アート思考を「アーティストの思考回路」と捉え、その構成要素を「問題提起力」「想像力」「実現力」「対話力」の4つの力にわかりやすく分類。実際にアート作品(画像)を鑑賞しながらこれらの力を身につけ、アーティストのように自ら「ビジョン」を打ち立て、それを仕事で実現していくためのプロセスを学んでいきます。

今後、企業でますます求められる「自律型人材の育成」「イノベーションの創発」のツールとして、ぜひお役立てください。

第1章 アート思考とは何か?

- なぜアート思考が必要なのか?
- アーティストの思考回路とは?
- 現代アートから始めよう ほか

第2章 アーティストの4つの思考回路

- アーティストに共通する4つの力
- 前提を疑う—問題提起力とは?—
- 想像を現実にする—実現力とは?— ほか

第3章 アート思考を身につける

- アーティストの思考回路を探る
- 思考探索の実践例—ジャクソン・ポロックの場合— ほか

第4章 アート思考をビジネスに活かす

- 問題提起力から想像力へ
- 想像力から実現力へ ほか

第5章 アート思考でビジョンを描く

- ビジョン・スケッチの手法
- [ケーススタディ]地域の仕事とブレイス・ブランディング COLUMN:ワークショップレポート

テキスト内容

- 受講対象 / 若手社員～中堅社員
- 受講期間 / 2カ月
- 特別受講料 / **14,300円**(税込)
- 教材構成 / テキスト1冊+ワークブック1冊
- 添削 / インターネット添削1回
- 監修・執筆講師 / 若林宏保(電通 美術回路代表 クリエイティブ・ディレクター)

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ・タブレット可)

1日を1時間増やす

# 「できる人」の時短仕事術 (仮題)

仕事も人生も充実させる!

■ねらい

ビジネスツールの進化やテレワークの普及などにより、近年、人々の働き方は大きく変わりました。また、そうした変化を受け、若い世代を中心に、「タイムパフォーマンス重視」の姿勢など、「働く時間」に対する意識にも変化が生まれています。そこで本コースでは、そうした社会的背景を踏まえ、成果を下げることなく効率的に時間を使うための実践的なノウハウや手法をわかりやすく解説。仕事・人生をより豊かに充実させるための、実践的な「時短仕事術」を身につけることを目指します。

- 受講対象 / 社員全般(特に若手社員～中堅社員)
- 受講期間 / 1カ月
- 教材構成 / テキスト1冊
- 添削 / インターネット添削1回
- 特別受講料(予価) / **8,800円**(税込)
- 監修・執筆講師 / 滝井いづみ  
(タイムマネジメント・コーチ、Office FONTANA代表)

テキスト内容

序章 いつも「仕事に追いかけている」あなたへ

Part1 「考え方」で時間を増やす!

- ルール① 「時間のハンドル」は自分で握る
- ルール② 「見通し」を立ててから動く ほか

Part2 「タスク管理」で時間を増やす!

- ルール⑤ 時間を「見える化」する
- ルール⑥ 書き出して「仕訳」する ほか

Part3 「行動」で時間を増やす!

- ルール⑨ ゴールから逆算する
- ルール⑩ 配置を考える ほか

Part4 「スケジュール管理」で時間を増やす!

- ルール⑬ 「トリガー」で始めさせる
- ルール⑭ セルフコントロール ほか

Part5 「段取り」で時間を増やす!

- ルール⑰ 「探し物」をなくす
- ルール⑱ 事前の備え、思い込み ほか

終章 「ありたい人生」に紐づいた時間の使い方を

※タイトル・内容は変更になる場合がございます。

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ・タブレット可)

# 1日15分「言語化力」がグンと高まるコース 思いや考えが確実に伝わる30のメソッド

「言葉にできない」「書けない」「伝わらない」がなくなる  
“30のメソッド”を紹介!

■ねらい

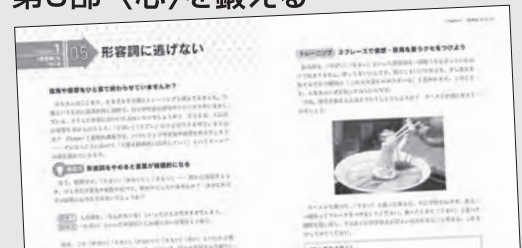
本コースでは、「話すこと」「書くこと」にコンプレックスを抱える人を対象に、「自分の思いを言葉にする力」、すなわち「言語化力」を身につけるトレーニングを積んでいきます。スピーチライターとして長年、政治家・経営者のスピーチを指南してきたひきた氏の講義動画・テキストを通して、「自分の思いや考えを言葉でまとめ、それを効果的に伝える技術」を学びます。

■特色

- ① 講演依頼が絶えないひきた氏の講義動画(約30話/1話10～15分程度)で学べます。
- ② テキストには、会議や商談の場面などでうまく言葉にするための「約30のワーク」欄が付いています。
- ③ 映像・テキストとともに各項目10～15分程度で学べるよう構成。スキマ学習が可能です。

テキスト内容

- 第1部 〈言葉脳〉をつくる
- 第2部 〈発信力〉を鍛える
- 第3部 〈質問力〉を身につける
- 第4部 〈対話・交渉力〉で心を動かす
- 第5部 〈文章力〉を磨く
- 第6部 〈心〉を鍛える



- 受講対象 / 社員全般(特に若手社員)
- 教材構成 / 講義動画(WEB視聴) テキスト1冊
- 受講期間 / 1カ月
- 特別受講料 / **9,350円**(税込)
- 添削 / インターネット添削1回
- 監修・執筆講師 / ひきた よしあき(作家、元博報堂スピーチライター、コミュニケーションコンサルタント)

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>



インターネット添削(スマホ・タブレット可)

# 講義動画で問題解決力を高める 「システム思考」入門コース

多様化する時代に最適解を見つける考え方

## DXの時代に求められる 「根本解決力」を身につける!

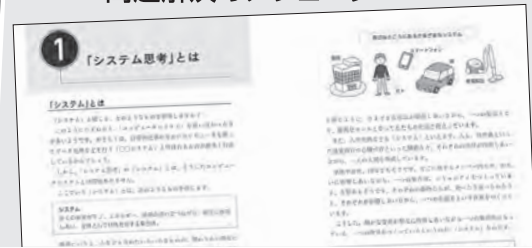
**■ねらい**  
システム思考は、問題をあらゆる角度から分析し、根本原因を見つけ、解決するための思考法です。たとえば次のような悩みの解決に役立ちます。「問題が多く何から手をつけたらいいか決められない」「常に問題を抱えながら仕事をしている」「根本的な解決ができていない」。本コースでシステム思考の基本を学ぶことで、新しい仕事の進行だけでなく、日々の仕事の改善にも効果を発揮し、問題解決力を高められます。

- 特色**
- ①テキストに収録されているワークを通じて実践的な学習が可能です。
  - ②日常のさまざまなシーンで使える「思考ツール」を多数紹介しています。
  - ③監修の櫻井氏のわかりやすくていいねいな講義動画付き。  
初めての人でもしっかりと理解できます。



テキスト内容

- 第1章 これからの時代に必要なシステム思考
- 第2章 目の前に起きていることは氷山の一角に過ぎない
- 第3章 因果ループ図を使いこなそう
- 第4章 よく見かける問題構造の型 ~システム原型~
- 第5章 システム思考を用いた問題解決のアプローチ



- 受講対象/若手社員~中堅社員
- 教材構成/講義動画(WEB視聴) テキスト1冊
- 受講期間/1カ月
- 特別受講料/8,800円(税込)
- 添削/インターネット添削1回
- 監修・執筆講師/櫻井俊輔(ThreeX Design 代表取締役)

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

インターネット添削(スマホ可)

## 決断で成果を上げる!

# スピード 仕事術 マスターコース

仕事ですぐに活用できる!



イラスト:「第5章 仕事は水曜日までに終わらせる!」3.ルーティンワークに決断を持ち込む

- 受講対象/全社員(特に若手社員)
- 教材構成/テキスト1冊
- 受講期間/1カ月
- 添削/インターネット添削(スマホ可)1回
- 特別受講料/6,600円(税込)
- 監修・執筆講師/松本幸夫(人材育成コンサルタント)

**■ねらい** 成果を出す人、仕事のできる人には「決断力」がある! いつも締め切り間際に慌てているということはありませんか? もし思い当たる人は、「決断力」がなく、時間をうまく使えていないといえます。優先順位決定に不可欠な「決断力」を身につけ、スピーディーで質の高い仕事術を習得します。

**■特色** 仕事の効率を上げる具体的なテクニックを紹介。また、テキストの随所にも制限時間を設けた問いを用意。時間を意識して取り組むことで、決断力アップのトレーニングになります。

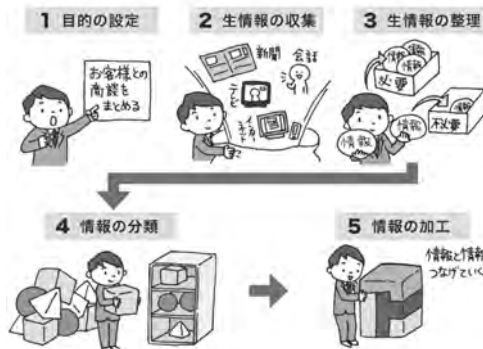
- カリキュラム**
- 第1章 仕事のスピードは「決断力」で決まる  
・「決断力」のトレーニング法 ・やると決めたら迷わない ほか
  - 第2章 仕事は見切りで効率化する  
・優先順位決定の3要素 ・自問自答で常に問いかける ほか
  - 第3章 タイムスタディで効率化を図る  
・本当に時間をかけるべき仕事は何か ・仕事の全体を展望しよう ほか
  - 第4章 スピードアップ仕事術 6つの知恵  
・プライムタイム中心のスケジュール ・タイムロックしてみよう ほか
  - 第5章 仕事は水曜日までに終わらせる!  
・仕事を1週間で考える ・ルーティンワークに決断を持ち込む ほか

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>



# インターネット添削(スマホ可) 情報過多時代で勝ち組になる! 「情報を活かす仕事術」マスターコース

現代は情報が氾濫する時代です。その中で成果をあげていくためには、無数にある情報から自分が欲しい情報を手に入れ、正しく発信していくことが重要となります。つまり、情報リテラシーを身につけることがポイントだといえるでしょう。本コースでは、正しい情報収集のテクニックや情報との向き合い方を学び、目的に応じた情報発信ができるスキルの習得をめざします。



情報を  
見極め、  
選び、  
有効に  
使いこなす!

- 受講対象 / 社員全般(特に若手社員~中堅社員)
- 教材構成 / テキスト1冊
- 受講期間 / 1 ヵ月
- 添削 / インターネット添削(スマホ可) 1回
- 特別受講料 / お一人8,800円(税込)
- 監修 / 松本幸夫

## カリキュラム

- 第1章 情報を“活かす”とは**
  - 情報は仕事に欠かせない
  - 価値のある生きた情報を手に入れる
  - “使える情報”を集めるテクニック
- 第2章 メディア別 情報の集め方**
  - 情報収集の基本 五つのステップ
  - メディア別情報収集法 インターネット編
  - メディア別情報収集法 書籍編
  - メディア別情報収集法 新聞編
  - 情報は「組み合わせ」で仕上げる
- 第3章 情報を活用する**
  - 情報は集めて終わりではない
  - 情報は活かされてこそ意味がある
  - 情報を手にするサイクルを回そう
- 第4章 やってみよう! シーン別 情報の活かし方**
  - 情報を活かす力を高めるために
  - シーン別トレーニング 資料作成編
  - シーン別トレーニング 報連相編
  - 情報収集は永遠に続くもの

PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

# インターネット添削(スマホ可) [残業ゼロ&成果倍増のための] タイムマネジメントの基本と実践 コース

～時間の活かし方で人生と仕事は大きく変わる!～

仕事の効率化、生産性向上——そして、かけがえのない自分の人生を充実させる考え方とノウハウを身につけよう!

## ★ 特色

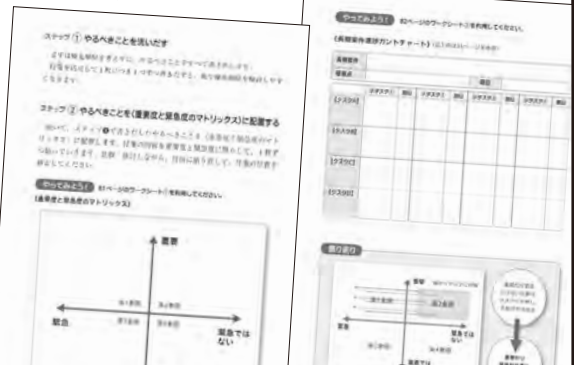
- 1 残業削減、仕事の生産性アップに役立つ「タイムマネジメント」の本格教材!
- 2 ワークをふんだんに織り込んだ実践的な内容で時間の使い方を自己分析!
- 3 人気講師・本田賢広氏が「タイムマネジメント」の具体的方法を伝授!

- 受講対象 / 主に若手社員~中堅社員
- 特別受講料 / 8,800円(税込)
- 受講期間 / 1 ヵ月
- 教材構成 / テキスト1冊
- 添削 / インターネット添削(スマホ可) 1回
- 監修 / 本田賢広 (株式会社セブンフォワード・プリス代表取締役)
- 企画協力 / 茅切伸明 (株式会社ヒューマンプロデュース・ジャパン代表取締役)



## カリキュラム

- 第1章** タイムマネジメントを知らないと、会社もあなたも豊かになれない!
- 第2章** あなた自身の時間の使い方と生産性を知る
- 第3章** タイムマネジメントを学び、時間に対する意識と行動を変える
- 第4章** できる人のタイムマネジメントはここがちがう!
- 第5章** 残業ゼロ&成果倍増のプライオリティ・プランを立てる
- 終章** 明日から「残業ゼロ&成果倍増のタイムマネジメント」を実践するために



PHP 人材開発 <https://hrd.php.co.jp/>

## お申込み要領

### お申し込み・開講・教材送付・ご提出について

開講は毎月1日です。ご希望の開講月の前月20日までにお申込みください。20日までにいただいた申込書については原則として月内に教材を発送いたします。到着後、すぐに内容物をご確認ください。

開講月1日から1カ月以上経過しての不着のお申し出にはご対応できかねる場合がございます。

提携コースにつきましては、各提携団体から教材を発送いたしますので、多少お時間をいただく場合がございます。

課題は期間内にご提出ください。締切は、受講期間最終月の末日必着です。消印有効ではありませんのでご注意ください。

### キャンセルについて

教材到着後8日以内であれば、教材未開封に限り受講のキャンセルを承ります。教材到着後、8日を過ぎている場合はお受けいたしかねますので、ご了承ください。

キャンセルのお申し出につきましては、ご勤務先のお申し込みご担当者様経由とさせていただきます。受講者様からの直接のお申し出には対応いたしかねます。

また、当協会に責のある場合を除き、教材の返送料、返金の振込手数料などはご負担いただけます。

### お支払いについて

#### <法人名義でのお申し込みの場合>

申込書を受付後、請求書をお送りいたします。受講費用は、下記の金融機関にてお支払いください（振込手数料はご負担ください）。

#### <個人名義でのお申し込みの場合>

受講料を下記の金融機関にお振込みの上、2日以内に、振込利用明細書または受領証のコピーを添えて、EメールまたはFAXにて申込書をお送りください（振込手数料はご負担ください）。

### お振込み先について

#### ●銀行振込みの場合

みずほ銀行中野支店（普）202430  
シャ）二ホンインサツギジュツキョウカイ

#### ●郵便振替の場合

00140-1-29017  
社団法人日本印刷技術協会

## 個人情報の取り扱いについて

当協会（公益社団法人日本印刷技術協会）は個人情報保護の徹底を図るため、以下の方針に基づき、通信教育受講に際し、個人情報取り扱いをいたします。

### ■ 個人情報定義

通信教育における個人情報とは受講申し込み時にご提供いただいた、氏名、勤務先、住所、電話番号、Eメールアドレス等、受講者本人を特定できる項目および成績情報とします。

### ■ 個人情報利用目的

ご提供いただいた個人情報はお客様への連絡、受講管理（教材、修了証発送、成績管理、入金状況）、能力開発・資格試験情報等の提供等に利用いたします。

### ■ 個人情報の取り扱いおよび管理

ご提供いただいた個人情報は漏洩・棄損防止徹底を遵守するとともに、厳格な管理体制を実施いたします。

### ■ 個人情報の委託先への提供

業務の全部または一部を外部に業務委託する際、当協会では個人情報を厳格に管理していることを確認の上、守秘義務契約の締結等により、個人情報を厳密に管理いたします。

### ■ 個人情報の開示・修正・利用停止・削除等

お客様の個人情報はお客様ご自身または企業（団体）申し込み責任者様からのお申し出により、ご本人または企業（団体）申し込み責任者様の本人確認をさせていただいた上で、個人情報の開示・修正・利用停止・削除の措置をいたします。

ただし、受講期間中および受講満了日から1年間とさせていただきます。

個人情報  
相談窓口

公益社団法人日本印刷技術協会 管理部

〒166-8539 東京都杉並区和田1-29-11 TEL 03-3384-3111 受付時間：平日・月～金（9:00～17:30）

● 申込書はコピーのうえ、ご使用ください ●

## 通信教育受講申込書

当協会の個人情報の  
取り扱いに同意する   
(✓をお願いいたします)

※お申し込みの際は、必ず 35 ページの「個人情報の取り扱いについて」の内容をご確認ください。  
 ※「DTP エキスパート学科問題演習ドリル」は 24 ページに掲載のサイトよりお申し込みください。  
 ※提携団体のコースにおける、教材発送・課題添削、成績管理など、通信教育の運営に関する一切は、  
 各団体が実施しております。当協会はお申し込みの受付と、ご請求のみをいたします。各提携団  
 体の受講・運営要領は 27 ページをご参照ください。

申込日 年 月 日

フリガナ			フリガナ		
貴社名			担当者名		
所在地	〒			部 課 名	
				役 職 名	
T E L		F A X		受講人数	人
Eメール				受講料合計	円

お申込書枚数	枚	教材送付先	<input type="checkbox"/> 担当者様宛	<input type="checkbox"/> 受講者様宛
開講希望年月	年 月	修了証送付先	<input type="checkbox"/> 担当者様宛	<input type="checkbox"/> 受講者様宛
		アラームレター送付先	<input type="checkbox"/> 担当者様宛	<input type="checkbox"/> 受講者様宛

※教材送付先を勤務先にされた方は、住所の欄に部署名をご記入ください。

※eラーニング「DTP エキスパート学科問題演習ドリル」は 24 ページに掲載のサイトよりお申し込みください。

受講コース名		受講者氏名 (フリガナ必須)	
住 所	〒	フリガナ	
		氏 名	
		T E L	
		F A X	
受講コース名		受講者氏名 (フリガナ必須)	
住 所	〒	フリガナ	
		氏 名	
		T E L	
		F A X	
受講コース名		受講者氏名 (フリガナ必須)	
住 所	〒	フリガナ	
		氏 名	
		T E L	
		F A X	

●お問合せ・お申し込み先

**FAX 03-3384-3116**

公益社団法人日本印刷技術協会 通信教育係

〒 166-8539 東京都杉並区和田 1-29-11

TEL : 03-3384-3112 Eメール : tukyo@jagat.or.jp